

TRIBUNALUL OLT

DOSAR NR. 5035/104/2013

DEBITOARE: SC MONTE VERDE GROUP SRL

(IN INSOLVENTA, IN INSOLVENCY, EN PROCEDURE COLLECTIVE)

JUDECATOR SINDIC: STANGA EMILIA DENISA

**Planul de reorganizare a activitatii
S.C. MONTE VERDE GROUP S.R.L
(in insolventa in insolvency, en procedure collective)
propus de debitoare, prin administrator special**



Administrator judiciar: CASA DE INSOLVENTA GMC SPRL

Noiembrie 2015

Rezumatul planului de reorganizare. Conditii si masuri

In temeiul art. 94 alin. 1 lit. a din Legea nr. 85/2006 privind procedura insolventei, prezentul Plan de reorganizare este propus de catre debitoare prin administratorul special al societatii debitoare SC MONTE VERDE GROUP SRL (in insolventa) – denumita in continuare „Debitoarea”, „Societatea” sau „MONTE VERDE GROUP”.

Destinatarii acestui Plan de reorganizare – denumit in continuare „Planul” sunt judecatorul sindic si creditorii inscrisi in tabelul definitiv de creante.

Conditii preliminare pentru depunerea Planului de reorganizare a activitatii MONTE VERDE GROUP , conform art. 94 alin. 1 lit. a din Legea 85/2006 privind procedura insolventei, cu modificarile si completarile ulterioare au fost indeplinite, dupa cum urmeaza:

- debitoarea si-a exprimat intentia de reorganizare a activitatii;
- nu s-au promovat opozitii la deschiderea procedurii;
- posibilitatea de reorganizare a activitatii societatii a fost exprimata de catre administratorul special dar si de administratorul judiciar, cu ocazia depunerii raportului asupra cauzelor si imprejurarilor care au dus la aparitia starii de insolventa. De asemenea administratorul judiciar a precizat, cu ocazia depunerii raportului prevazut de art. 59 din Legea nr. 85/2006, faptul ca activitatea societatii poate fi reorganizata pe baza unui plan rational de activitate subliniind avantajul pe care l-ar putea aduce derularea acestei proceduri;
- tabelul definitiv de creante impotriva MONTE VERDE GROUP SA a fost depus la dosar si afisat la data de 19.10.2015, planul fiind propus in interiorul termenului prevazut de art. 94 lit., a si b din Legea nr. 85 / 2006 ;
- debitoarea nu a mai fost subiect al procedurii instituite de Legea 85/2006;
- nici societatea si nici vreunun membru al organelor de conducere nu a fost condamnat definitiv pentru niciuna dintre infractiunile prevazute la art. 94 alin. 4 din Legea 85/2006 privind procedura insolventei .

Planul prevede ca metoda de reorganizare continuarea activitatii curente si valorificarea unor active in vederea acoperirii pasivului intr-o masura cat mai adecvata.

Continuarea activitatii curente se va efectua sub supravegherea creditorilor si a administratorului judiciar.

Supravegherea activitatii curente este dublata de necesitatea atingerii unor obiective tinta stabilite prin planul de reorganizare care se refera cel putin la un anumit nivel al

gradului de incarcare a capacitatilor de productie, la un anumit nivel al veniturilor si la un cuantum prestabilit al distribuirilor de sume.

Planul cuprinde in principal o restructurare financiara a societatii prin reducerea datoriilor firmei pana la nivelul posibilitatilor de generare de excedent de numerar (dar nu sub valoarea de lichidare a intreprinderii) precum si o esalonare a datoriilor ramase pe perioada reorganizarii.

In paralel vor fi valorificate activele care nu sunt indispensabile pentru continuarea activitatii.

Perspectivile de redresare ale Debitoarei in raport cu posibilitatile si specificul activitatii desfasurate , cu mijloacele financiare disponibile sau care se pot mobiliza si cu cererea pietei fata de oferta de produse .

Termenul de executare a Planului este de 3 ani de la data confirmarii acestuia cu posibilitatea de prelungire in conditiile legii.

Planul mentioneaza despagubirile ce urmeaza sa fie oferite titularilor tuturor categoriilor de creante, in comparatie cu valoarea estimata care ar putea fi primita prin distribuirea in caz de faliment.

Categoriile de creante propuse pentru a vota planul de reorganizare potrivit art 100, alin. 3 din Legea nr. 85/2006 sunt :

- creante garantate;
- creante salariale;
- creante bugetare;
- creante chirografare.

1. Aspecte preliminare privind procedura de reorganizare judiciara a Societatii

1.1 Deschiderea procedurii insolventei si desemnarea administratorului judiciar

Ca urmare a cererii formulate de debitoare, prin încheierea din 16.12.2013, pronunțată de către Tribunalul Olt în dosarul nr. 5035/104/2013, a fost deschisa procedura de insolventa impotriva SC MONTE VERDE GROUP SRL, potrivit dispozitiilor Legii nr. 85/2006.

De asemenea, tot prin incheierea mentionata mai sus, a fost desemnata in calitate de administrator judiciar, AMT SERVICII INSOLVENTA SPRL cu sediul in Craiova, Calea Unirii, nr. 30, jud. Dolj, cu atributiile conferite de art. 20 din Legea 85/2006. Ulterior, cauza a fost preluata de CASA DE INSOLVENTA GMC SPRL, cu sediul in Craiova, Calea

Unirii, Nr. 36, judetul Dolj, societate ce a preluat portofoliul de la AMT SERVICII INSOLVENTA SPRL, urmare a divizarii acesteia prin protocolul nr. 2/15.04.2015.

In conformitate cu prevederile art. 94 alin. 1 lit. a) si b) din Lege, debitoarea a procedat la intocmirea prezentului plan de reorganizare, in termenul legal de 30 de zile de la data afisarii tabelului definitiv al creantelor.

1.2 Cauzele insolventei

Cauzele si imprejurarile care au dus la aparitia starii de insolventa au fost prezentate *in extenso* de administratorul judiciar in raportul prevazut la art. 59 din Legea 85/2006.

Starea de insolventa a fost generata de scaderea puterii de cumparare a populatiei, actiune generata de criza economica, datorita penalitatilor la creditele contractate, dar si lipsei de lichiditati. Valorificarea produselor in supermarket –uri presupunea un volum mare de cheltuieli, care duceau, coroborate, la lipsa de lichiditati necesare contractarii de materii prime.

Este de remarcat faptul ca societatea a facut eforturi de a depasi greutatile economico-financiare prin adaptarea politicii manageriale la noile conditii ale mediului de afaceri, urmarindu-se cresterea performantelor profesionale coroborata cu de scaderea costurilor (reduceri de personal, reduceri de cheltuieli salariale, negocierea unor preturi mai mici cu furnizorii, reorientarea spre noi furnizori, reorientarea catre activitati mai profitabile pe piata, investitii noi etc.).

1.3 Indeplinirea conditiilor preliminare pentru depunerea Planului de reorganizare

Conditiiile preliminare pentru depunerea Planului de reorganizare a activitatii MONTE VERDE GROUP de catre debitoare conform art. 94 alin. 1 lit. a) si b) din Lege au fost indeplinite, dupa cum urmeaza.

- deschiderea procedurii generale a insolventei a intervenit la cererea debitoarei;
- posibilitatea reala a unei reorganizari si avantajul pe care il aduce aceasta procedura au fost subliniate de catre administratorul judiciar odata cu depunerea raportului prevazut la art. 59 din Lege;
- tabelul definitiv de creante al MONTE VERDE GROUP a fost depus la dosar si afisat la data de 19.10.2015.

Sinteza tabelului definitiv de creante al SC MONTE VERDE GROUP SRL

Categoria de creante	Creante admise lei
Creante garantate	10.056.830,42 LEI
Creante salariale	29.155 LEI
Creante bugetare	12.088 LEI
Alte creante	12.826.104,36 LEI
TOTAL	22.924.177,78 LEI

In Anexa este atasat Tabelul definitiv de creante al SC MONTE VERDE GROUP SRL.

2. Prezentare generala a SC MONTE VERDE GROUP SRL

2.1. Obiectul de activitate

Domeniul principal al activitatii societatii. Cod CAEN 1039 - Prelucrarea si conservarea fructelor si legumelor n.c.a. ;

2.2 Evolutia capitalului social, a asociatilor si a partilor sociale

Asociati ai societatii debitoare.

- Saouma Joyce- cu domiciliul in Caracal, Piata Victoriei, nr. 7, bloc 35, scara 1, ap. 11, judetul Olt, nascuta la data de 05.01.1980 in Ghazir, Liban, posesoare a Pasaportului RL nr.2288351 emis de aut. libaneze la data 15.06.2012, CNP 8800105280019, cota de participare 5%;

- Rouhana Joseph Saouma Afaf- cu domiciliul in Bucuresti, bulevardul Ion Mihalache, nr. 106, bloc 84, ap. 49, sectorul 1, nascuta la data de 25.11.1954 in Chiah, Liban, posesoare a Pasaportului RL nr. 2288300 emis de aut. libaneze la data 15.06.2012, CNP 8541125400015, cota de participare 94%;

- Barbulescu I. Dumitru- cu domiciliul in Caracal, strada Pop Ion, nr. 7, judet Olt, nascut la data de 05.05.1958 in Tina, jud. Valcea, posesor al CI seria OT nr.555728, emis de SPCLEP Caracal, la data 03.05.2012, CNP 1580505280797, cota de participare 1%;

2.3 Membrii organelor de conducere a Societatii

La momentul deschiderii procedurii insolventei, administratorii sociali desemnat al debitoarei sunt:

- **Saouma Joyce**- cu domiciliul in Caracal, Piata Victoriei, nr. 7, bloc 35, scara 1, ap. 11, judetul Olt, nascuta la data de 05.01.1980 in Ghazir, Liban, posesoare a Pasaportului RL nr.2288351 emis de aut. libaneze la data 15.06.2012, CNP 8800105280019, data numirii: 04.02.2004, data expirarii mandatului. -;

- **Barbulescu I. Dumitru**- cu domiciliul in Caracal, strada Pop Ion, nr. 7, judet Olt, nascut la data de 05.05.1958 in Tina, jud. Valcea, posesor al CI seria OT nr.555728, emis de SPCLEP Caracal, la data 03.05.2012, CNP 1580505280797, data numirii: 12.12.2012, data expirarii mandatului. -.

2.4 Managementul actual al Societatii

Intrucat pana in prezent nu a fost ridicat dreptul de administrare al debitoarei, aceasta isi desfasoara activitatea avand organe proprii de conducere, care actioneaza sub supravegherea administratorului judiciar desemnat.

Managementul SC MONTE VERDE GROUP SRL este asigurat de catre administratorul special Barbulescu Ion si supervizat de catre CASA DE INSOLVENTA GMC SPRL.

2.5 Contracte in curs de derulare

In prezent societatea detine contracte in derulare, avand ca si furnizori (parteneri) indispensabili, societati de notorietate pe sectorul distribuirii si comercializarii produselor alimentare, cum ar fi S.C. SELGROS CASH & CARRY Romania S.A. si respectiv S.C. METRO S.A.

In prezent societatea proceseaza pentru productia proprie dar si pentru alte doua societati si are perspective de a incheia noi contracte.

3. Situatiia juridica a activelor detinute de SC MONTE VERDE GROUP SRL

3.1 Situatiia juridica a bunurilor imobile/mobile detinute de MONTE VERDE GROUP

Din punct de vedere al regimului juridic, societatea are atat bunuri sub ipoteca (capacitatea de productie de la Caracal si parte din capacitatea ce se afla in conservare la Turnu Magurele- ipoteca BRD GSG SA), dar si active imobile libere de sarcini.

3.2 Situatia juridica a bunurilor mobile detinute de SC MONTE VERDE GROUP SRL

Din punct de vedere al regimului juridic, societatea are atat bunuri sub gaj (utilaje din capacitatea de productie de la Caracal –gaj BRD GSG SA), dar si active mobile libere de sarcini.

4. Prezentarea principalelor activitati derulate in prezent de SC MONTE VERDE GROUP SRL

Monte Verde este o fabrica de conserve de legume si fructe din Caracal, prezenta pe piata romaneasca din anul 2001.

In mai 2005, Monte Verde Group a achizitionat a doua fabrica de conserve la Turnu Magurele, de 12 ha.

Pe parcursul anului 2007, Monte Verde Group a renovat fabrica din Caracal (constructie si utilaje) la standarde europene.

Investitia facuta se ridica la peste 2 mil. Euro.

Monte Verde Group produce pe tot parcursul anului, pe perioada verii materia prima fiind achizitionata din intern, folosindu-se legume si fructe proaspete, iar pe perioada iernii, societatea apeleaza la importuri de materie prima din diverse tari.

Brand ul sub care se produce este ELIO Monte Verde.



Monte Verde este o fabrica de conserve de legume si fructe din Caracal, prezenta pe piata romaneasca din anul 2001.

In mai 2005, Monte Verde Group a achizitionat a doua fabrica de conserve la Turnu Magurele, de 12 ha.

Pe parcursul anului 2007, Monte Verde Group a renovat fabrica din Caracal (constructie si utilaje) la standarde europene. Investitia facuta se ridica la peste 5 mil. Euro.

Monte Verde Group produce pe tot parcursul anului, pe perioada verii, materia prima fiind achizitionata din piata interna, folosindu-se legume si fructe proaspete, iar pe perioada iernii, societatea apeleaza la importuri de materie prima din diverse tari.

Preocuparea noastra este de a furniza constant produse proaspete, sigure si corespunzatoare calitativ. La baza acestui principiu stau certificatele sistemului de management al calitatii.



Monte Verde Group a reusit in sase ani performanta de a detine o cota de piata importanta si asta datorita sortimentelor diversificate, sistemului de management si clientilor fideli.



5. Analiza de piata

5.1 Impactul crizei economice asupra principalului domeniu de activitate in general

Piata serviciilor este una inca afectata de criza economico-financiara care se manifesta, in special in sectorul public si privat, prin existenta unui numar redus de proiecte demarate, intreruperea unora deja incepute, intarzieri la plata etc.

Criza economica globala si reasezarea pietei romanesti au avut efecte negative multiple asupra tuturor firmelor de profil.

Cele mai importante trei probleme generale cauzate de criza au fost: scaderea masiva a volumului comenzilor, reducerea drastica a preturilor pe piata si blocajul financiar.

Practic prima problema a fost un factor generator pentru urmatoarele doua.

A. Scaderea volumului comenzilor este practic in egala masura un efect al crizei globale si o cauza directa a crizei din economia Romaneasca.

Blocajul financiar, coroborat cu scaderea drastica a veniturilor din sectorul public si privat a redus in mod substantial numarul potentialilor clienti. Acest fapt a cauzat in acelasi timp o presiune din partea acestora pentru reducerea preturilor in conditiile in care costurile cu energia, combustibilul, utilitatile in general au crescut, la fel cum a crescut si cuantumul taxelor datorate statului.

B. Reducerea preturilor - multe firme au lucrat cu adaos minimal, doar pentru a ramane prezenti in afacere, chinuindu-se sa faca fata ratelor de credit si leasing, fara a avea garantia ca vor putea rezista mult timp.

In opinia mai multor specialisti in domeniu, reducerea preturilor constituie o problema grava, pe termen mediu si lung, fiind practic imposibil de mentinut de catre concurenti pe termen lung.

Presiunea asupra preturilor a atras si o scadere generala in ceea ce priveste calitatea in contextul in care de multe ori pretul nu acopera sau acopera cu mare greutate cheltuielile suportate de constructor.

Blocajul financiar - o data cu aparitia primelor semne ale crizei, s-a acutizat problema circulatiei banilor.

Cresterea intervalului de recuperare a creantelor a creat presiune asupra fluxului de numerar si a obligat constructorii si furnizorii de materii prime pentru acest sector sa angajeze credite suplimentare, ceea ce a diminuat rentabilitatea afacerilor acestora.

6. Analiza situatiei economico-financiare in perioada 2011-noiembrie 2013

6.1 Analiza patrimoniului in perioada 2011-noiembrie 2013

In legatura cu analiza economico-financiara, consideram necesar sa redam datele cuprinse in situatiile financiare intocmite pentru exercitiile financiare 2011-2013, pana la data intrarii in procedura de insolventa, pe cele cuprinse in balanta de verificare (venituri, cheltuieli, rezultate) inregistrate de societate in perioada 01.01.2013-30.11.2013, astfel.

Bilantul contabil.

EXPLICATII	2011	2012	30.11.2013
A	1	2	3
1. Imobilizari necorporale	0	0	0
2. Imobilizari corporale	11,535,737	12,523,616	12,021,594
3. Imobilizari financiare	0	0	0
Total active imobilizate	11,535,737	12,523,616	12,021,594
4. Stocuri	9,280,385	6,608,474	2,961,400
5. Creante	1,682,751	3,106,918	1,265,111
6. Disponibilitati banesti si echivalente	5,628	26,286	45,017
Total active circulante	10,968,764	9,741,678	4,271,528
7. Alte active (cheltuieli in avans)	1,633,151	1,296,442	1,019,116
TOTAL ACTIV	24,137,652	23,561,736	17,312,238

EXPLICATII	2011	2012	30.11.2013
A	1	2	3
1. Datorii comerciale	6,063,089	7,689,579	3,846,737
2. Alte datorii inclusiv taxe si impozite	34,449	3,109,060	3,603,677
Datorii pe termen scurt - total	6,097,538	10,798,639	7,450,413
3. Datorii comerciale peste 1 an	0	0	0
4. Alte datorii mai mari de 1 an	21,336,368	18,584,826	20,477,272
Datorii mai mari de 1an total	21,336,368	18,584,826	20,477,272
TOTAL datorii	27,433,906	29,383,465	27,927,685
5.Capital social	1,655,000	1,655,000	1,655,000
6. Rezerve	277,628	277,628	277,628
7. Rezerve din reevaluare	236,954	511,686	511,686
8. Rezultatul reportat	-3,045,438	-7,415,506	-8,266,043
9. Rezultatul exercitiului	-2,420,398	-850,537	-4,793,718
TOTAL capitaluri proprii	-3,296,254	-5,821,729	-10,615,447
TOTAL PASIV	24,137,652	23,561,736	17,312,238

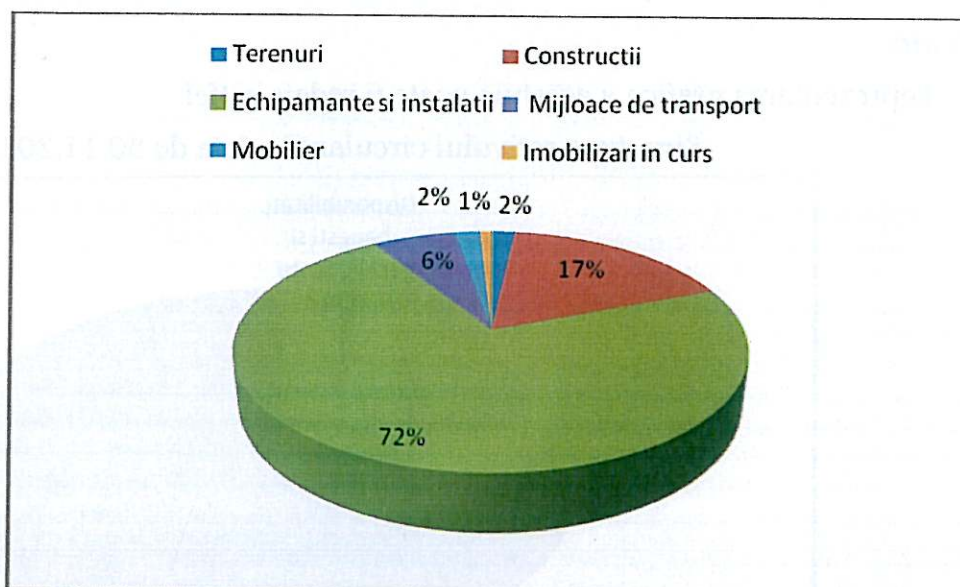
Din analiza datelor din tabelul de mai sus, se observa la nivelul activului total o evolutie descendeta pe parcursul intervalului supus procesului de analiza.

Structural, se poate observa ca in activul total, activul imobilizat detine ponderea ce mai mare.

Referitor la evolutia activului imobilizat, din analiza datelor centralizate in tabelul anterior, se poate observa o crestere a acestuia in anul 2012 fata de anul 2011 cu aproximativ 8%, ca urmare a reevaluarii activelor imobilizate detinute de catre societate in patrimoniu la acea data in vederea stabilirii bazei impozabile la Directia de Impozite si Taxe Locale- din cadrul Primariei Municipiului Caracal. La data de 30.01.2013 nivelul activului imobilizat era de 12,021,594 lei, acesta fiind reprezentat de terenuri si constructii la o valoare neta contabila de 3.809.367 lei, echipamente si mijloace de transport cu o valoare neta contabila de 7.853.974 lei, precum si elemente de mobilier cu o valoare neta contabila in cunatum de 156.373 lei si imobilizari in curs in suma de 201880 lei. Majoritatea terenurilor, constructiilor si echipamentelor sunt constituite ipoteca in favoarea creditorului garantat B.R.D. Groupe Societe Generale, asa cum am detaliat mai sus. De asemea, activele imobilizate sun specifice domeniului de activitate desfasurat de catre societate, respectiv activitatea de productie, desfacere si comercializare afructelor si legumelor conservate.

Grafic acesta poate fi reprezentat astfel.

Structura activ imobilizat la data de 30.11.2013



Cu privire la activul circulant al S.C. MONTE VERDE GROUP S.R.L., se pot efectua urmatoarele aprecieri cu privire la evolutia sa in intervalul 2011-2012.

- stocurile: au scazut cu aproximativ 29 % ;

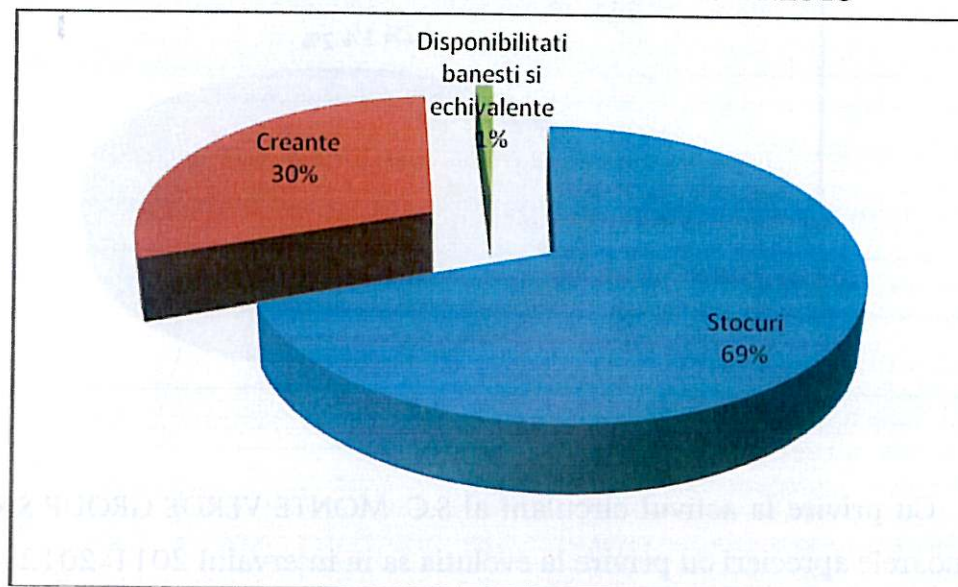
- creantele: s-au majorat cu cca 85%;
- disponibilitatile banesti: au inregistrat o crestere cu aproximativ 20.658 lei.

La data de 30 noiembrie 2013, se poate observa o evolutie descendenta a activului circulant in ceea ce priveste elementele de stocuri si creante, respectiv : stocurile au inregistrat nivelul de 2.961.400 lei, iar creantele sunt in cuantum de 1.265.111 lei. In ceea ce priveste evolutia elementelor de disponibilitati banesti, se poate observa o majorare a acestora la data de 30.11.2013, nivelul acestora fiind de 45.017 lei.

Aceasta evolutie a activului circulant, semnifica faptul ca societatea s-a orientat spre transformarea stocurilor (active cu un grad mai redus de lichiditate) in creante in intervalul 2011-2013, insa problema societatii este reprezentata de nivelul foarte ridicat al stocurilor, care este superior nivelului creantelor detinute de societate. Din practica economica se stie ca detinerea de active cu un grad redus de lichiditate conduce la aparitia blocajului financiar, intrucat societatea nu detine lichiditati care ar fi directionate in vederea achitarii datoriile devenite exigibile, in special a creditelor bancare, stiut fiind ca pentru capitalul strain societatea in pe perioade de inflatie plateste un cost ridicat. De asemenea, tinand cont de profilul de activitate al S.C. MONTE VERDE GROUP S.R.L., detinerea unui nivel ridicat al stocurilor nu poate fi apreciata ca fiind nefavorabila, intrucat societatea trebuie sa detina un stoc de siguranta necesar a fi afectat fluxului productiv in vederea onorarii comenzilor, insa dimensionarea incorecta conduce la cresterea costurilor, care consuma importante resurse ce ar fi putut fi directionate catre alte sectoare de activitate, ca urmare societatea ar trebui sa apeleze la o politica de destocare.

Reprezentarea grafica a acestuia poate fi redată astfel.

Structura activului circulant la data de 30.11.2013



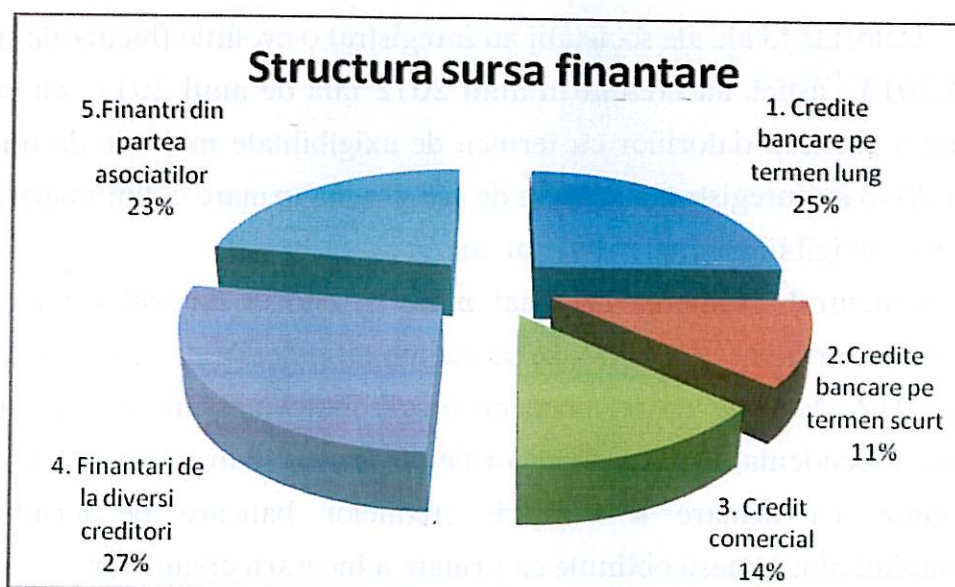
Datoriile totale ale societatii au inregistrat o evolutie fluctuanta in intrevalul 2011-30.11.2013, astfel: au crescut in anul 2012 fata de anul 2011 cu aproximativ 7%, ca urmare a cresterii datoriilor cu termen de exigibilitate mai mic de un an, iar la data de 30.11.2013 au inregistrat o scadere de cca. 5%, ca urmare a diminuarii atat a datoriilor cu termen de exigibilitate mai mic de un an.

Structural, ponderea cea mai mare in cadrul datoriilor totale este detinuta de datoriile pe termen scurt. Din tabelul mentionat anterior se poate observa ca in intervalul 2011-2012, datoriile cu termene de exigibilitate mai mic de un an au inregistrat o evolutie ascendenta, in timp ce datoriile cu termen mai mare de un an au inregistrat o diminuare, ca urmare a achitarii creditelor bancare pe termen lung pe seama disponibilitatilor banesti obtinute ca urmare a incasarii creantelor.

La data de 30.11.2013, structural, datoriile pe termen scurt sunt reprezentate de datorii fata de furnizori : 3.846.737 lei, datorii fata de salariati : 29.255 lei, datorii fata de bugetul statului si bugetul asigurarilor sociale : 486.562 lei, datorii fata de institutiile de credit, pentru liniile de credit contractate: 3.087.860 lei.

In cadrul datoriilor cu termen de exigibilitate mai mare de un an au fost incluse doar datoriile fata de asociati la data de 31.10.2013, si respectiv datoriile fata de diversi creditorii Creditele bancare detinute de catre societate sunt reprezentate de credite bancare pe termen lung, care au fost incluse in cadrul datoriilor cu termen de exigibilitate de peste un an.

Referitor la creditul comercial, respectiv creditul furnizor, se poate observa o scadere a acestuia la finele intervalului supus procesului de analiza, aspect apreciat ca fiind nefavorabil, intrucat creditul comercial nu este purtator de dobanda. Asa cum se poate observa din cele prezentate anterior, ponderea cea mai mare in cadrul surselor de finantare, este detinuta de sumele obtinute pe baza creditului comercial, pe baza finantarilor acordate de catre asociati. Pentru mai buna intelegere a structurii surselor de finantare, consideram ca urmatorul grafic este relevant.



Coroborand evolutia activului imobilizat, cu activul circulant si evolutia datoriilor totale ale societatii, putem aprecia urmatoarele tendinte. principala cauza a blocajului financiar a fost generata de blocarea de importante resurse financiare in active cu un grad scazut de lichiditate. Mai mult, se poate observa ca, si la nivelul activului circulant, societatea detine active cu un grad scazut de lichiditate, respectiv stocuri, al caror nivel nu este dimensionat corespunzator, acestea influentand in sensul cresterii costurilor. De asemenea, un semn al aparteniei blocajului financiar este dat si de reducerea creditului comercial-furnizor, intrucat acesta nu este purtator de dobanda, in timp ce creditul bancar genereaza costuri importante, soldate cu reducerea disponibilitatilor banesti care ar fi putut fi directionate spre alte sectoare de activitate. Dezechilibrul financiar se poate observa si din strategia de lichidare a unor active imobilizate in vederea achitarii creditelor bancare.

Contul de profit si pierdere

Explicatii	2011	2012	30.11.2013
Cifra de afaceri	16.230.899	13.768.217	9.082.211
Venituri din productia vanduta	16.230.899	13.768.217	9.082.211
Productia imobilizata	15.000	0	0
Variatia stocurilor	3.388.549	-4.581.228	-1.956.723
Alte venituri de exploatare	57.892	89.824	123.477
Total venituri din exploatare	19.692.340	9.276.813	7.248.966
Cheltuieli materiale	16.690.010	7.890.858	8.599.100
Cheltuieli cu energia si apa	258.571	336.951	252.200
Reduceri comerciale primite	2.814	0	0
Cheltuieli cu personalul	513.175	375.982	499.948
Cheltuieli cu amortizarea	2.500.074	-709.362	1.112.420

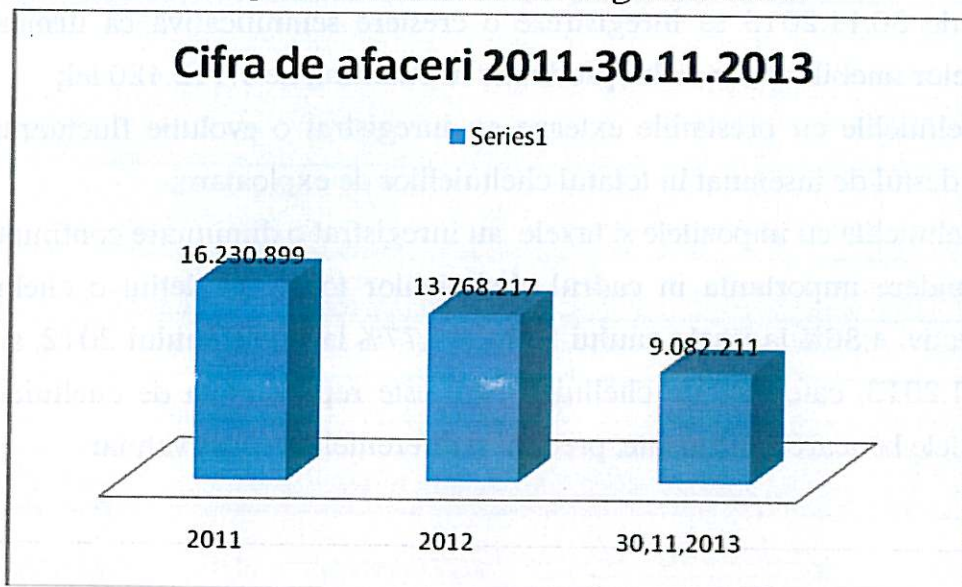
Alte cheltuieli de exploatare	1.090.202	1.074.616	775.008
Ajustarea priv.proviz.	340	0	0
Cheltuieli privind prestatii externe	776.681	846.904	542.984
Cheltuieli cu alte impozite si taxe	208.193	181.443	179.166
Alte cheltuieli	105.328	46.269	52.858
Total cheltuieli de exploatare	21.049.558	8.969.045	11.238.676
Profit(+), pierdere(-) din exploatare	-1.357.218	307.768	-3.989.710
Venituri din dobanzi	4	2	1
Alte venituri financiare	10.984	38.073	33.093
Total venituri financiare	10.988	38.075	33.094
Cheltuieli privind dobanzile	694.625	666.940	445.046
Alte cheltuieli financiare	379.543	529.440	392.057
Total cheltuieli financiare	1.074.168	1.196.380	837.103
Profit(+), pierdere(-) financiar	-1.063.180	-1.158.305	-804.008
TOTAL VENITURI	19.703.328	9.314.888	7.282.060
TOTAL CHELTUIELI	22.123.726	10.165.425	12.075.779
PROFIT(+), PIERDERE(-) - TOTAL	-2.420.398	-850.537	-4.793.719
Rezultatul net exercitiu	-2.420.398	-850.537	-4.793.719

Cu privire la cifra de afaceri a societatii se pot face urmatoarele aprecieri: aceasta a scazut in anul 2012 fata de anul anterior cu aproximativ 15 %, ca urmare a diminuarii veniturilor din productia vanduta.

In primele 11 luni ale anului 2013, cifra de afaceri a societatii a inregistrat suma de 9.802.211 lei, diminuandu-se foarte mult fata de anul precedent.

Pe tot intervalul supus procesului de analiza (2011-30.11.2013), cifra de afaceri este reprezentata de veniturile din productia vanduta, situatie normala, intrucat societatea are ca obiect principal de activitate de prelucrare si conservare a legumelor si fructelor - CAEN - 1039.

Evolutia cifrei de afaceri poate fi redata sub forma grafica astfel.



Acelasi trend al cifrei de afaceri se regaseste si la nivelul veniturilor din exploatare, acestea au scazut in anul 2012 fata de anul 2011 de aproximativ 2 ori. De asemenea, la data de 30.11.2013, nivelul veniturilor din exploatare a fost de 7.248.966 lei. Veniturilor din exploatare, sun reprezentate aproape in totalitate de veniturile din productia vanduta.

In ceea ce priveste veniturile financiare, acestea nu detin o pondere semnificativa in totalul veniturilor.

La nivelul cheltuielilor totale, se poate aprecia aceeasi tendinta de scadere in anul 2012, comparativ cu anul precedent (de 2,18 ori fata de anul 2011), in timp ce in primele 11 luni ale anului 2013, acestea s-au situat peste nivelul cheltuielilor inregistrate la finele anului anterior.

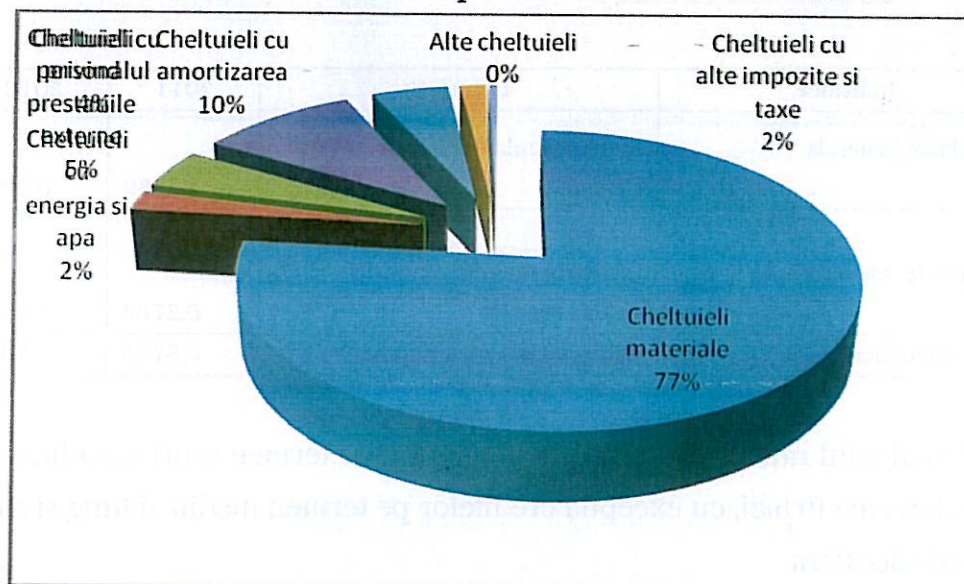
Structural, ponderea cea mai mare in cadrul cheltuielilor totale pe tot intervalul supus procesului de analiza a fost detinuta de cheltuielile din exploatare (peste 90%).

Per ansamblu, cheltuielile de exploatare au cunoscut urmatoarea evolutie.

- cheltuielile materiale au scazut in anul 2012 fata de anul 2011 de 2 ori, pentru la data de 30.11.2013 nivelul acestora sa se situeze peste nivelul inregistrat de acestea la data de 31.12.2012, respectiv in cunatum de 8.599.100 lei ;
- cheltuielile cu energia si apa au crescut cu aproximativ 30 % in anul 2012, fata de anul 2011, pentru ca la data de 30.11.2013, nivelul acestora sa se situeze sub nivelul 1 inregistrat la finele anului 2012;
- cheltuielile cu personalul s-au redus de 27% in anul 2012, fata de anul 2011 corespunzator reducerii unui numar de salariati de la 42 la finele anului 2011 la 31 la finele anului 2012, pentru ca la data de 30.11.2013, nivelul acestora sa atinga suma de 499.948 lei;
- costurile cu amortismentul au inregistrat un nivel mai ridicat la finele anului 2011, ulterio acesta reducandu-se in anul 2012, ca urmare a reevaluarii imobilizarilor, iar la data de 30.11.2013 sa inregistreze o crestere semnificativa ca urmare reluarii valorii activelor imobilizate in ciclul productiv in cuantum de 1.112.420 lei;
- cheltuielile cu prestatiile externe au inregistrat o evolutie fluctuanta, nivelul acestor fiind destul de insemnat in totatul cheltuielilor de exploatare;
- cheltuielile cu impozitele si taxele au inregistrat o diminuare continua;

O pondere importanta in cadrul cheltuielilor totale au detint-o cheltuielile financiare, respectiv: 4,86% la finele anului 2011, 11,77% la finele anului 2012, si 6,93% la data de 30.11.2013, categorie de cheltuieli care este reprezentata de cheltuieli cu dobanzile la creditele bancare contractate, precum si diferentele de curs valutar.

Structura cheltuieli de exploatare la data de 30.11.2013



Pe tot parcursul intervalului supus procesului de analiza, se poate observa ca nivelul veniturilor totale a fost devansat de nivelul cheltuielilor totale, ceea ce a determinat ca rezultatele financiare aferente fiecarui an sa se soldeze cu pierdere. Nu trebuie neglijata influenta rezultatului negativ (in toti cei trei ani) generat de activitatea financiara, care la randul sau a diminuat rezultatele din exploatare.

Coreland evolutia cifrei de afaceri cu evolutia veniturilor si a cheltuielilor putem concluda ca volumul afacerii S.C. MONTE VERDE GROUP S.R.L. s-a redus foarte mult incepand cu anul 2012. Analizand evolutia societatii in primele 11 luni ale anului 2013, se poate observa preocuparea managementului societatii pentru redresarea activitatii acesteia. De asemenea, se poate observa strategia societatii orientata doar spre activitatea productiva, finalizata cu valorificarea produselor in marile hypermarket-uri, care insa genereaza costuri destul de ridicate in ceea ce priveste comercializarea produselor pe raft.

Diagnosticul lichiditatii si solvabilitatii

Indicatorii utilizati in analiza lichiditatii firmei (respectiv a proprietatii elementelor patrimoniale de a fi transformate in bani) sunt:

- ◆ Rata lichiditatii generale.

$$Lg = \text{Active Circulante} / \text{Datorii Curente}$$

- ◆ Rata lichiditatii curente.

$$Li = (\text{Active Circulante} - \text{Stocuri}) / \text{Datorii Curente}$$

Pentru solvabilitatea firmei (respectiv capacitatea firmei de a face fata obligatiilor sale la termenele scadente), vor fi folositi urmasorii indicatori.

- ◆ Rata solvabilitatii generale.

$$Sg = \text{Active Totale} / \text{Datorii Total}$$

Indicator	Descriere	2011	2012	30.11.2013
Lichiditate generala	Active circulante/datorii curente	1,7989	0,9021	0,5733
Lichiditate imediata	(active circulante-stocuri)/datorii curente	0,2769	0,2901	0,1758
Rata solvabilitatii	Active totale/datorii totale	0,8798	0,8019	0,6199

In calculul ratelor de lichiditate, la datorii pe termen scurt s-au luat in considerare toate datoriile firmei, cu exceptia creditelor pe termen mediu si lung si a dobanzilor aferente acestora.

Potrivit uzantelor internationale situatia unei societati din punct de vedere al lichiditatii generale este satisfacatoare in conditiile situarii in jurul valorii 2. Cand datoriile curente cresc mai repede decat activele curente, lichiditatea generala scade ceea ce poate fi semnalul aparitiei unor probleme. Stocurile sunt cel mai putin lichide dintre activele curente ale societatii, aparand pierderi in momentul lichidarii acestora. Astfel, din punct de vedere al lichiditatii generale societatea a inregistrat o situatie nesatisfacatoare in intervalul 2012-30.11.2013, intrucat indicatorul lichiditatii prezinta valori subunitare. Semnalmentul aparitiei blocajului financiar este dat si de indicatorul lichiditatii imediate care a inregistrat valori subunitare.

In ceea ce priveste solvabilitatea generala, cu cat rata este mai mare decat 1 si se apropie de 2 cu atat situatia financiara de ansamblu a intreprinderii este mai buna. Solvabilitatea generala masoara securitatea de care se bucura creditorii intreprinderii.

Indicatorul solvabilitatii generale prezinta valori subunitare in intervalul 2011-30.11.2013, intrucat datoriile totale ale societatii au scazut(crescut) intr-un ritm mai rapid decat ritmul de crestere/ scadere al activelor imobilizate.

Indicatori de echilibru financiar

Indicator	Formula	2011	2012	30.11.2013
Rata datoriilor	Datorii totale/Active totale	1,1366	1,2471	1,6132
Viteza de rotatie a obligatiilor in zile	Media datoriilor totale / Cifra de afaceri x 360	608	768	1.107

Indicatorii de echilibru financiar evidentiaza o crestere a ratei datoriilor calculata ca raport intre datoriile totale si activele totale, in perioada analizata, ca urmare a scaderii mai accentuate a activelor totale fata de scaderea datoriilor totale. Pe intervalul 2011-

2013 rata datoriilor este supraunitara, ceea ce arata faptul ca datoriile totale sunt mai mari decat activele totale ale societatii.

De asemenea, se poate observa ca viteza de rotatie a obligatiilor este foarte mare, ceea ce arata un numar mare de zile in care societatea isi poate achita datoriile fata de furnizori si alti creditori, fara a atrage din partea acestora penalitati de intarziere.

Indicatori de gestiune

Indicator	Formula	2011	2012	30.11.2013
Durata medie de recuperare a creantelor	Cifra de afaceri/media creantelor totale=360/dur.med.recup.creante	9,6455	4,4315	7,1790
Viteza de rotatie a duratei medii de recuperare a creantelor in zile	Media datoriilor totale / Cifra de afaceri x 360	37	81	50

Viteza de rotatie a duratei medii de recuperare a creantelor a crescut in perioada 2011-2012, de la aproximativ 37 zile la 81 zile, aratand o crestere a scontului acordat clientilor, pentru ca ulterior nivelul acesteia sa se reduca la 50 de zile la data de 30.11.2013, semnificand o reducere a scontului acordat clientilor.

Durata de recuperare a creantelor este mai mica decat durata de achitare a datoriilor, ceea ce evidentiaza o situatie favorabila a societatii, deoarece aceasta semnifica faptul ca societatea este pusa in situatia achitarii mai lente a unor datorii catre creditori, decat isi recupereaza creantele de la diversi clienti.

In concluzie, rezultatele analizei economico-financiare prezentate mai sus, evidentiaza faptul ca blocajul financiar inregistrat la nivelul activitatii desfasurata de SC MONTE VERDE GROUP SRL, a fost generat de blocarea de importante resurse financiare in active cu un grad scazut de lichiditate, in incercarea societatii de a isi extinde activitatea, situatie relevata si de evolutia indicatorilor de lichiditate si solvabilitate, resurse care ar fi putut fi directionate catre alte sectoare de activitate.

De asemenea, la inrautatarea situatiei financiare a societatii au contribuit pierderile mari rezultate din activitatea financiara, precum si coturile mari de stocare, coroborate cu cheltuielile generate de expunerea produselor pe rafturile retelei de hypermarket-uri existente in zona.

Din corelarea datelor prezentate in tabele anterioare, se poate observa ca S.C. MONTE VERDE GROUP S.R.L. in trecut s-a orientat spre o politica ce viza expansiunea volumului de activitate, inasa apelarea la credite bancare intr-o perioada in care conjunctura economica nu era favorabila unei astfel de activitati, aceasta politica nu a avut rezultatul scontat, conducand la nivelul anului 2012 la reducerea volumului de

activitate. In eventualitatea redresarii, societatea ar trebui sa apeleze la o redimensionare a activitatii, la reorientarea strategiei sau sa procedeze la o reesalonare a datoriilor, la infuzii de capital, ori la reorientarea spre alte sectoare de piata, ceea ce ar putea constitui baza unui plan de reorganizare.

7. Strategia de reorganizare judiciara

7.1 Premizele care stau la baza intocmirii planului de reorganizare

Obiectivul fundamental al Planului il constituie, in raport de dispozitiile art. 95 din Lege, continuarea activitatii firmei, valorificarea unor active care nu au un rol esential in procesul de redresare a societatii si achitarea intr-o masura cat mai mare creantelor.

Dezvoltate *in extenso* pe parcursul Planului de Reorganizare, premisele ce stau la baza intocmirii acestuia pot fi structurate astfel.

1. In conformitate cu Tabelul definitiv al creantelor, masa credala a SC MONTE VERDE GROUP SRL la data deschiderii procedurii este formata dintr-un numar de 8 creditorii, insumand 20.478.805,85 LEI.

2. Asociatii debitoarei nu dispun de resursele financiare necesare pentru finantarea semnificativa a continuarii activitatii MONTE VERDE GROUP, conditie esentiala pentru un grad ridicat de rambursare a datoriilor Societatii catre creditorii acesteia.

3. Este putin probabila eventualitatea contractarii unui alt imprumut din alte surse de finantare .

4. Planul de Reorganizare va lua in considerare continuarea activitatii axata pe:

- * continuarea relatiilor contractuale de furnizare de materii prime, prestari servicii etc., aflate in derulare

- * incheierea unor contracte noi cu referire la care exista in prezent discutii avansate;

- * vanzarea unor active, afectate de garantii sau neafectate de garantii reale, din patrimoniul societatii care nu mai sunt necesare desfasurarii activitatii in perioada reorganizarii.

- * valorificarea unor mijloace fixe (masini si echipamente, etc) care produc cheltuieli fara a mai fi necesare in procesul de productie;

- * identificarea si exploatarea de noi segmente de piata, extinderea spre piata externa, calitatea recunoscuta a produselor fiind o garantie;

* valorificarea partiala a activelor, respectiv a imobilelor ce nu sunt necesare planului de reorganizare, dar pot aduce lichiditati pentru derularea planului de reorganizare propus.

7.2 Scopul si durata planului de reorganizare

7.2.1 Scopul planului de reorganizare

Scopul principal al planului de reorganizare coincide cu scopul Legii 85/2006, proclamat fara echivoc in art. 2, si anume **acoperirea pasivului debitorului in insolventa**. De asemenea, unul din scopurile propunerii prezentului plan este asigurarea pentru creditorii societatii a unui nivel al recuperarii creantelor superior celui de care acestia ar avea parte in cadrul unei ipotetice proceduri de faliment.

Principala modalitate de realizare a acestui scop, in conceptia moderna a legii, este reorganizarea debitorului si mentinerea societatii in viata comerciala, cu toate consecintele sociale si economice care decurg din aceasta. Astfel, este relevata functia economica a procedurii instituite de Legea 85/2006, respectiv necesitatea salvarii societatii aflate in insolventa, prin reorganizare, inclusiv restructurare economica, si numai in subsidiar, in conditiile esecului reorganizarii sau lipsei de viabilitate a debitoarei, recurgerea la procedura falimentului pentru satisfacerea intereselor creditorilor.

Reorganizarea prin continuarea activitatii debitorului presupune efectuarea unor modificari structurale in activitatea curenta a societatii aflate in dificultate, mentinandu-se obiectul de activitate, dar aliniindu-se modul de desfasurare a activitatii la noua strategie, conform cu resursele existente si cu cele care urmeaza a fi atrase, toate aceste strategii aplicate fiind menite sa faca activitatea de baza a societatii profitabila.

Planul de reorganizare, potrivit spiritului Legii 85/2006, trebuie sa satisfaca scopul reorganizarii *lato sensu*, anume mentinerea debitoarei in viata comerciala si sociala, cu efectul mentinerii serviciilor debitorului pe piata.

Totodata, reorganizarea inseamna protejarea intereselor creditorilor, care au o sansa in plus la realizarea creantelor lor. Aceasta pentru ca, in conceptia moderna a legii, este mult mai probabil ca o afacere functionala sa produca resursele necesare acoperirii pasivului decat lichidarea averii debitoarei aflate in faliment. Argumentele care pledeaza in favoarea acoperirii pasivului societatii debitoare prin reorganizarea activitatii acesteia sunt accentuate cu atat mai mult in actualul context economic caracterizat printr-o acuta criza de lichiditati si scaderea semnificativa a cererii pentru achizitia de bunuri precum cele existente in patrimoniul societatii.

In acest context economic incercarea de acoperire a pasivului societatii debitoare prin lichidarea bunurilor din patrimoniul acesteia va necesita un interval de valorificare destul de ridicat generat de inexistenta unei cereri sustinute pentru activele societatii.

De asemenea, trebuie mentionat faptul ca unele din bunurile existente in patrimoniul societatii sunt uzate din punct de vedere moral, existand posibilitatea ca procedura de lichidare a acestora sa ridice reale dificultati in ceea ce priveste valorificarea potrivit destinatiei lor.

Prezentul plan isi propune sa actioneze pentru modificarea structurala a societatii pe mai multe planuri: economic, organizatoric, financiar si social avand ca scop principal plata pasivului SC MONTE VERDE GROUP SRL si relansarea viabila a activitatii .

Conceptual, reorganizarea inseamna trasarea realista a unor obiective ce trebuie atinse in orizontul de timp planificat, sub aspectul angajarii unor noi afaceri a imbunatatirii calitatii si cantitatii produselor si serviciilor existente.

Planul de reorganizare constituie o adevarata strategie de redresare , bazata pe adoptarea unei politici corespunzatoare de management , marketing organizatoric si structurale, toate menite sa transforme societatea din una aflata in dificultate intr-un competitor viabil generator de plus valoare si beneficii .

7.2.2 Durata planului de reorganizare

Se propune implementarea planului de reorganizare pe durata maxima prevazuta de prevederile art. 95 alin. 3 din Legea nr. 85/2006 si anume **trei ani de la data confirmarii** acestuia de catre judecatorul sindic. Pe durata de implementare a planului de reorganizare, se propune administrarea de catre administratorul special, sub supravegherea administratorului judiciar.

7.3 Masuri de restructurare interna

Masurile de restructurare interna ale societatii se refera la urmatoarele aspecte ale activitatii societatii.

- * elaborarea strategiilor detaliate pe zone de activitate;
- * redefinirea proceselor pe care le presupune fiecare activitate;
- * redefinirea resurselor interne necesare implementarii strategiei.

7.3.1 Strategia de dezvoltare a afacerii.

Se vor lua in considerare urmatoarele aspecte.

Abordarea unor segmente diferite de business, alaturi de cele existente in acest moment si abordarea unor noi pietete.

Creantele inscrise la masa credala se pot cesiona catre terti oricand cu respectarea dispozitiilor legale.

7.3.2 Procese

Obiectivele urmarite sunt.

- * constientizarea clara a „fintelor” urmarite de fiecare departament;
- * definirea sistemelor de interactiune pe orizontala si pe verticala;
- * definirea responsabilitatilor specifice fiecarei functii, pe baza carora trebuie atinse „fintele”;
- * intelegerea de catre fiecare angajat a implicatiilor pe care le are activitatea lui asupra activitatii colegilor dar si rolul pe care il are in obtinerea rezultatului optim al societatii.

7.4 Masuri de optimizare a strategiei de vanzari

7.4.1 Politica de vanzari

Politica de Vanzari, care va fi definita pentru aceasta perioada de reorganizare, va lua in considerare atat factorii din mediul extern cat si factorii de influenta din mediul intern, care vor influenta evolutia societatii.

De asemenea, Strategia de Vanzari se va construi, dupa cum vom detalia in sectiunile urmatoare, pe principiul definirii si intelegerii conceptelor „zona de griji”/„zona de influenta” si pe constructia in interiorul „zonei de influenta”. Astfel, atat pentru analiza mediului extern dar si a celui intern, ne vom raporta la factori aflati in ambele „zone”, dar masurile le vom aplica doar factorilor aflati in „zona de influenta”.

7.4.2 Mediul extern

Factorii care ne influenteaza si care se afla in „zona de griji” sunt.

- * conjunctura economica generala a tarii;
- * politicile si strategiile furnizorilor strategici pe piata locala;
- * evolutia monedei nationale fata de euro – cu impact direct asupra preturilor de achizitie dar si evolutia costurilor (utilitati, combustibili, etc);

Factorii care se afla in „zona de influenta” sunt.

- * piata;

- * jucatorii din piata;

Astfel, prin Politica de Vanzari se vor urmari urmatoarele aspecte.

- * prospectarea de piata;

- * cunoasterea si dezvoltarea relatiilor cu clientii cu potential repetitiv.

Prin actiunea de prospectare de piata vor fi de asemenea identificati si ofertati toti clientii finali.

Cunoasterea concurentei este si va fi unul din obiectivele de importanta maxima pentru ca pe baza acestei cunoasteri se stabilesc zonele de flexibilitate si de competitivitate in procesul de ofertare.

7.4.3 Mediul intern

Factorii din „zona de griji” aferenta mediului intern nu sunt definiti doctrinar, in mod exact, pentru nici un fel de organizatie.

Se considera insa ca orice componenta a mediului intern poate fi influentata si controlata prin deciziile de management.

Factorii din „zona de influenta”:

- * conditiile de munca;

- * accesul la informatii si la „know-how”;

- * nivelul de pregatire al angajatilor dar si luarea in considerare a unor planuri de dezvoltare pentru angajatii cu performante deosebite;

- * sistemul de proceduri de lucru specifice zonei de vanzari.

In economia de piata, orice organizatie si in mod deosebit o organizatie cu scop lucrativ isi concepe o politica proprie, prin care isi desemneaza directiile de evolutie in viitor, precum si modalitatile concrete de infaptuire a acesteia, politica ce trebuie sa-i asigure permanenta pe piata si mai ales dezvoltarea de ansamblu.

In activitatea oricarei organizatii alegerea strategiei de marketing marcheaza un moment important, ce finalizeaza etapa in care s-au definit misiunea si scopurile urmarite, pe baza unei analize atente si pertinente a situatiei sale.

Strategiile de succes sunt cele prin care se determina oportunitatile de piata si avantajul competitiv, avand la baza rezultatele controlului de marketing ce pun in evidenta: riscurile, situatiile favorabile, punctele tari si slabe ale organizatiei. Prin transpunerea lor in practica trebuie sa se creeze un asemenea sistem de raporturi intre intreprindere si mediul ambiant incat sa se asigure plasarea ei intr-o pozitie cat mai buna in confruntarea cu ceilalti competitori.

Stabilitatea din punct de vedere economic si al spatiului (locatiei) si calitatea mentinuta de-a lungul anilor, confera o strategie buna facuta de catre firma.

Motto-ul firmei este ca "cea mai buna aparare, este atacul", de aceea firma si-a propus, sa isi mentina constanta, calitatea si garantia produselor, cat si relatia cu furnizorii si distribuitorii ei.

Oricat de precise si realiste ar fi obiectivele stabilite de catre societate, daca nu se aleg cai si mijloace adecvate de realizare, adica nu se adopta o strategie corespunzatoare, scopurile propuse nu se pot atinge. De aceea are foarte mare importanta in activitatea de marketing elaborarea strategiilor care ii asigura obtinerea performantelor vizate.

Misiunea firmei este de a oferi intotdeauna consumatorilor sai tot ceea ce este mai bun prin consolidarea valorii produselor in constiinta beneficiarilor.

8. Analiza SWOT

Scopul acestei analize este de a identifica principalele oportunitati ale companiei, de a raspunde prin fructificarea punctelor tari si eliminarea celor slabe la influenta factorilor externi.

Puncte forte (F)	Puncte slabe (S)
<ol style="list-style-type: none"> 1. societatea beneficiaza de o indelungata traditie in zona prin serviciile prestate, este recunoscuta pentru garantarea nivelului maxim de calitate atat in judet cat si in localitatile limitrofe judetului; 2. beneficiaza de reluarea finantarii unor contracte intrerupte de criza si de contracte in derulare precum si de posibilitatea incheierii unor noi contracte; 3. se pastreaza in continuare nivelul de calitate al produselor si serviciilor oferite; 4. crearea identitatii brandului (marcii) nu necesita investitii foarte mari in reclama si publicitate, ELIO fiind deja o marca recunoscuta ; 5. are in continuare relatii cu principali furnizori de materiale si materii prime; 6. este dotata cu utilaje, prin aportul carora se creeaza plus valoare; 7. calificarea personalului este corespunzatoare cu cerintele procesului tehnologic; 8. firma a implementat sistemele de calitate 	<ol style="list-style-type: none"> 1. nu are sursele necesare pentru a constitui bugete puternice de marketing; 2. are datorii curente la bugetul de stat; 3. fluctuatia personalului necalificat;
Oportunitati (O)	Amenintari (A)
<ol style="list-style-type: none"> 1. trendul ascendent al cresterii cererii pe piata in general; 	<ol style="list-style-type: none"> 1. politica concurentei; 2. criza financiara;

9. Acoperirea creantelor Societatii

Potrivit prevederilor Legii nr. 85/2006, planul va indica, alaturi de perspectivele de redresare ale debitoarei, masurile concordante propuse in acest sens, masurile adecvate pentru aplicarea strategiei de reorganizare si tratamentul creantelor, sediul materiei regasindu-se din acest punct de vedere in prevederile art. 95, alin. 5.

Art. 100 alin 3 din Legea insolventei specifica cinci categorii de creante, care participa la votarea planului de reorganizare.

In cazul de fata, se regasesc patru categorii de creante specificate de Lege.

Astfel, masa credala a S.C. MONTE VERDE GROUP SRL contine potrivit tabelului definitiv:

- creante garantate;
- creante salariale;
- creante bugetare;
- alte creante chirografare.

10. Programul de plata a creantelor.

Asa cum prevede Legea 85 / 2014, planul va indica "perspectivele de redresare" ale debitoarei, "masurile concordante" propuse in acest sens, "tratamentul creantelor" si "masurile adecvate" pentru aplicarea planului.

La acest capitol vom insista asupra "tratamentului creantelor" in cadrul procedurii reorganizarii.

In conformitate cu acest articol, planul de reorganizare mentioneaza ca nu sunt categorii defavorizate de creante, mentionand ce despagubiri urmeaza a fi oferite titularilor tuturor categoriilor de creante, in comparatie cu valoarea ce ar fi primita prin distribuire in caz de faliment .

In acest sens, mentionam *categoriile de creanta propuse spre votarea planului* sunt.

1. Creantele garantate – BRD Groupe Societe Generale SA.
2. Creantele bugetare – AJFP Olt
3. Drepturile salariale
4. Creante chirografare.

In urma unei analize atente a posibilitatilor financiare, expusa pe larg in capitolele anterioare, se propune un program semestrial de plati a creantelor care presupune:

- acoperirea creantelor creditorilor garantati in proportie de 100%;
- acoperirea creantelor creditorilor salariatii in proportie de 100%;
- acoperirea creantelor creditorilor bugetari in proportie de 100%;
- acoperirea creantelor chirografare in proportie de 100 %, in ultimul semestru al ultimului an.

Creantele nascute dupa data deschiderii procedurii reprezentand creante rezultate din continuarea activitatii SC MONTE VERDE GROUP SRL, cheltuieli aferente procedurii, cheltuieli de administrare si conservare, remuneratii, inclusiv onorariul Administratorului Judiciar, vor fi platite in perioada de reorganizare judiciara conform actelor juridice care constituie temeiul creantelor respective avand in vedere natura juridica a acestora si prioritatea conferita lor de lege.

Astfel, creantele nascute dupa data deschiderii procedurii pana la data confirmarii Planului de Reorganizare, respectiv : dobanzi si penalitati bancare (accesorii) din aceasta perioada se vor plati in ultimul an din plan, in doua transe egale, iar creantele bugetare nascute in aceasta perioada, se vor plati in 36 de luni, trimestrial, in transe egale, plata facandu-se pana la 25 ale lunii urmatoare incheierii trimestrului.

Cheltuielile salariale sau asimilate salariilor curente vor fi acoperite integral in perioada de reorganizare judiciara din resursele generate prin implementarea Planului.

Cheltuielile bugetare curente vor fi achitate de asemenea in proportie de 100%.

10.1 Creante care nu sunt defavorizate in sensul legii

În aceasta categorie se includ creantele garantate, creantele salariale, creanțele bugetare si creantele chirografare.

10.2 Creante care sunt defavorizate in sensul legii

Prin prisma distribuirilor propuse prin prezentul plan, nu este categorie de creante defavorizate prin plan.

11. Distribuiiri

11.1. Distribuiiri catre creditorii garantati

Tinând cont de calitatea creantelor, precum si de circumstantele exterioare procedurii de reorganizare, care ar fi putut împieta reusita si chiar existenta acesteia, în detrimentul

celorlalti creditori, (executarea patrimoniului debitoarei în baza Legii 85/2014), plățile cele mai importante în perioada planului se vor face catre creditorul bancar.

Valoarea plăților catre BRD Groupe Societe Generale SA perioada reorganizarii este valoarea, inscrisa si acceptata, in tabelul de creante de 10.056.830,42 lei care va fi achitata conform graficului de plati.

Prezentul plan de reorganizare își propune satisfacerea integrala prin plata a acestei categorii de creditori de creanțe prin efectuarea de distribuiți din excedentul de resurse generat de activitatea curenta, dar si din valorificarea de active ipoteca acestei creditoare, respectiv a capacitatii de la Turnu Magurele. Bunurile mobile ce nu sunt indispensabile continuarii activitatii, se pot valorifica si acestea in favoarea creditorului ce detine gaj.

Astfel, creantele nascute dupa data deschiderii procedurii pana la data confirmarii Planului de Reorganizare, respectiv : dobanzi si penalitati bancare (accesorii) din aceasta perioada se vor plati in ultimul an din plan, in doua transe egale.

Astfel, pentru creditorii incluși în aceasta categorie planul propune efectuarea de distriburi în procent de 100 % din creanța înscrisa în tabelul definitiv.

11.2. Distribuiți catre creditorii salariați

Valoarea plăților catre salariați in perioada reorganizarii este valoarea, inscrisa si acceptata, in tabelul de creante de 29.155 lei care va fi achitata in proportie de 100%, conform graficului de plati.

11.3. Distribuiți catre creditorii bugetari

Suma estimata a fi achitata la bugetul consolidat al statului ca urmare a implementarii prezentului plan de reorganizare este de 12.088 lei, reprezentand 100% din categoria de creante bugetare, suma pentru care s-a prevazut plata în 30 zile, de la aprobarea planului, conform dispozitiilor art.101 lit D din Legea 85/2006.

Creantele bugetare nascute in perioada de la data deschiderii procedurii si pana la confirmarea planului, se vor plati in cei trei ani, in 36 de luni, trimestrial, in transe egale, plata facandu-se pana la 25 ale lunii urmatoare incheierii trimestrului.

Creantele bugetare inregistrate intre momentul deschiderii procedurii si cel al confirmarii planului de reorganizare se vor achita, esalonat, in trei ani, potrivit graficului anexat.

11.4. Distribuiri catre creditorii chirografari

Prin programul de plăți al planului se prevede stingerea datoriilor catre creditorii chirografari, creante in cuantum de 12.826.104,36 lei, într-un procent de 100%, in ultimul semestru din ultimul an .

12. Programul de plata al creantelor

12.1. Programul de plata al creantelor înscrise în tabelul de creante.

Tabelul atasat planului prezinta situatia centralizatoare a distribuirilor ce urmeaza a fi efectuate de societate în perioada de reorganizare.

Programul de plata al creantelor incepe cu 01 Ianuarie 2016.

Semestrele de plata sunt identificate astfel.

Semestrul I ianuarie 2016- iunie 2016- plata se va face pana la 25.07.2016;

Semestrul II iulie 2016-decembrie 2016- plata se va face pana la 25.01.2017;

Pentru anii 2017 si 2018 se pastreaza semestrele si datele de plata. In conditiile in care se va propune si se va aproba prelungirea cu un an a planului de reorganizare propus, se vor repreciza termenele de plata.

12.2. Programul de plata al creantelor nascute intre data deschiderii procedurii de insolventa si data confirmarii planului de reorganizare.

Intra in aceasta categorie creantele bugetare si cele aferente taxelor si impozitelor curente, si accesoriile aferente creditelor bancare.

Astfel, creantele nascute dupa data deschiderii procedurii pana la data confirmarii Planului de Reorganizare, respectiv : dobanzi si penalitati bancare (accesorii) din aceasta perioada se vor plati in ultimul an din plan, in doua transe egale.

Creantele bugetare nascute in perioada de la data deschiderii procedurii si pana la confirmarea planului, se vor plati in cei trei ani, in 36 de luni, trimestrial, in transe egale, plata facandu-se pana la 25 ale lunii urmatoare incheierii trimestrului, incepand cu 01.01.2016.

13. Efectele Reorganizarii si avantajele acestei proceduri in raport cu falimentul

Principalele premise de la care pleaca reorganizarea SC MONTE VERDE GROUP SRL sunt urmatoarele:

- continuitatea activitatii societatii, bradul si renumele de care se bucura societatea pe piata ;
- baza materiala de care dispune societatea ii permite acesteia sa-si desfasoare activitatea;
- existenta unor active excedentare in raport cu activitatea de baza a societatii care pot genera sau pot fi sursa alternativa de venituri prin vanzare;
- existenta unui personal calificat, cu experienta, in domeniul de activitate al Societatii si atasat fata de valorile companiei;

Demararea procedurii de reorganizare a societatii, incheierea unor noi contracte, vor crea posibilitatea de generare a unor fluxuri de numerar suplimentare ce va permite efectuarea de distribuii catre creditorii.

Per a contrario, vanzarea in acest moment a intregului patrimoniu al SC MONTE VERDE GROUP SRL in cazul falimentului ar reduce sansele de recuperare a creantelor pentru creditorii si duce la instrainarea acestui patrimoniu la o valoare inferioara fata de valoarea sa reala.

Votarea planului si demararea procedurii reorganizarii sunt masuri menite prin finalitatea lor sa satisfaca interesele tuturor creditorilor, atat ale creditorilor garantati, cat si ale celorlalti creditorii, precum si interesele debitoarei care isi va continua activitatea, cu toate consecintele economice si sociale aferente.

13.1 Avantaje generale fata de procedura falimentului

Falimentul unei societati situeaza debitoarea si creditorii pe pozitii antagonice, primii urmarind recuperarea integrala a creantelor impotriva averii debitorului, iar acesta din urma mentinerea intreprinderii in viata comerciala. Daca in cazul falimentului interesele creditorilor exclud posibilitatea salvarii intereselor debitorului, a carui avere este vanduta (lichidata) in intregime, in cazul reorganizarii cele doua deziderate se cumuleaza, debitorul continuandu-si activitatea, cu consecinta cresterii sale economice, iar creditorii profita de pe urma maximizarii valorii averii si a lichiditatilor suplimentare obtinute, realizandu-si in acest fel creantele intr-o proportie superioara decat ceea ce s-ar realiza in ipoteza falimentului.

Facand o comparatie intre gradul de satisfacere a creantelor in cadrul celor doua proceduri, aratam ca in ambele cazuri exista un patrimoniu vandabil, destinat platii pasivului, dar ca in procedura reorganizarii, la lichidatatile obtinute din eventuala vanzare a bunurilor din patrimoniul debitoarei care nu sunt necesare reusitei planului se adauga

profitul substantial rezultat din continuarea activitatii debitoarei, toate destinate platii pasivului.

Procesul de reorganizare comporta si alte avantaje.

- * continuand activitatea, creste considerabil gradul de vandabilitate al bunurilor unei societati „active”, fata de situatia valorificarii patrimoniului unei societati „moarte”, nefunctionale (patrimoniu care, nefolosit, este supus degradarii inevitabile pana la momentul instrainarii);

- * de asemenea, continuarea activitatii marestre considerabil sansele ca activul societatii sa fie vandut ca un ansamblu in stare de functionare (ca afacere), chiar in eventualitatea nedorita a deschiderii procedurii de faliment;

- * societatea are costuri fixe semnificative (utilitati, salarii, impozite, taxe locale etc), cheltuieli care nu pot fi amortizate decat prin desfasurarea activitatii de baza, precum si din obtinerea de venituri si valorificari ale bunurilor dispensabile activitatilor pe care societatea urmeaza a le desfasura. Toate aceste cheltuieli, in cazul nefericit al falimentului societatii, ar urma sa fie platite prioritar din valoarea bunurilor vandute, conform art 121 pct. 1 din Legea nr. 85/2006 (ca si cheltuieli de conservare si administrare), impietand asupra valorii obtinute din vanzare, si diminuand in mod direct gradul de satisfacere a creantelor creditorilor.

Societatea are potential si detine baza materiala necesara, pentru ca, o data cu depasirea blocajului in care se afla, sa poata sa-si desfasoare activitatea la o capacitate mai ridicata, mentinand totodata locuri de munca, numarul salariatilor variind in jurul cifrei de 70.

13.2. Comparatia avantajelor reorganizarii in raport cu falimentul societatii

Raportandu-ne la distributiile efectuate ca urmare a implementarii planului de reorganizare comparativ cu cele din faliment, se poate desprinde concluzia ca implementarea cu succes a planului permite debitoarei sa asigure acoperirea creantelor creditorilor intr-o masura mult mai ridicata.

Valorificarea activelor societatii debitoare intr-o procedura de faliment se realizeaza in conditii speciale, care nu permit obtinerea in schimbul activelor societatii debitoare a valorii de piata a acestora.

Conform GN 6 – Evaluarea Intreprinderii 5.7.1.1., „In lichidari, valoarea multor active necorporale (de exemplu fondul comercial) tinde spre zero, iar valoarea tuturor activelor corporale reflecta circumstantele lichidarii si cheltuielile asociate cu lichidarea (comisioane pentru vanzari, onorarii, impozite si taxe, alte costuri de inchidere,

cheltuielile administrative pe timpul incetarii activitatii etc.) sunt calculate si deduse din valoarea estimata a Intreprinderii.”

Implementarea cu succes a planului de reorganizare asigura un procent de acoperire a masei credale de 100%, pe cand in faliment gradul de recuperare al creantelor ar fi mult mai mic.

13.3. Avantaje pentru principalele categorii de creditor

13.3.1. Avantaje pentru creditorii garantati

In ceea ce priveste creditorii garantati, reprezentati de banci, implementarea prezentului plan de reorganizare prezinta beneficii in ceea ce priveste gradul de recuperare a creantelor detinute de catre acestia respectiv 100 %.

In ipoteza deschiderii fata de Societate a procedurii falimentului, cu privire la acoperirea creantelor din aceasta categorie, exista riscul incasarii unor sume substantial diminuate.

Acest risc este generat in special de lipsa de atractivitate pentru bunurile imobile existente in patrimoniul societatii precum si de criza de lichiditati existenta pe piata financiara generata de actuala criza financiara.

13.3.2. Avantaje pentru creditorii bugetari

Procesul de reorganizare ofera un avantaj evident creditorilor bugetari.

Acesta institutie un regim riguros de control al platilor facute la bugetul de stat ca urmare a derularii activitatii curente.

Suma estimata a fi achitata la bugetul consolidat al statului ca urmare a implementarii prezentului plan de reorganizare este de 12.088 lei, reprezentand 100% din totalul creantelor bugetare inscrise la masa credala, suma pentru care s-a prevazut plata in 30 zile, de la aprobarea planului.

13.3.3. Avantaje pentru salariati

Alternativa reorganizarii este singura in care se asigura pastrarea locurilor de munca, pentru o mare parte din ei.

Cu privire la pastrarea locurilor de munca a actualilor salariati trebuie mentionat faptul ca in ipoteza deschiderii procedurii de faliment fata de societate, toti salariatii

societatii urmeaza a-si pierde actualele locuri de munca in conditiile in care activitatea curenta a societatii va inceta in cadrul procedurii de faliment.

Un alt beneficiu al implementarii planului il reprezinta si posibilitatea de dezvoltarea a unor noi activitati si extinderea si spre export, creandu-se astfel noi locuri de munca pe masura ce activitatea societatii urmeaza a se diversifica.

13.3.4. Avantaje pentru creditorii chirografari si furnizori

Continuarea activitatii comerciale a Societatii, implica in mod necesar si continuarea colaborarilor cu anumiți creditori chirografari ai Societatii.

Cu toate ca prin prezentul plan nu se propun a fi efectuate distribuii decat in ultimul trimestru al ultimului an, acestea vor fi in procent de 100%, pentru aceasta categorie de creditori, apreciem ca implementarea acestui plan de reorganizare prezinta beneficii si pentru acei creditori cu care se continua colaborarea.

14. Descarcarea de obligatii si de raspundere

In conformitate cu prevederile *art.137, alin. 2 din Legea nr.85/2006*, la data confirmarii planului de reorganizare, Debitoarea este descarcata de diferenta dintre valoarea obligatiilor pe care le avea inainte de confirmarea planului si cea prevazuta in plan.

De asemenea, de la data inchiderii procedurii de reorganizare, Debitoarea va fi descarcata de orice raspundere in sensul *art.95 al.5 lit.c) din Legea nr.85/2006*.

15. Concluzii

Apreciem faptul ca scopul instituit de prevederile legii privind procedura insolventei, și anume acoperirea pasivului Societații nu poate fi atins într-o mai mare masura decat prin implementarea prezentului plan de reorganizare.

Așa cum am aratat și in cuprinsul Planului, falimentul Societații nu reprezinta o alternativa viabila in vederea acoperirii pasivului acesteia, cea mai mare parte a creditorilor SC MONTE VERDE GROUP SRL urmand a beneficia de distribuire de sume cu mult diminuate față de cele propuse a fi distribuite prin planul de reorganizare.

De asemenea, nu trebuie pierdute din vedere aspectele sociale pe care le-ar implica o procedura de faliment a Societații.

În acest sens, menționăm faptul că Societatea are în prezent un număr important de salariați.

Menționăm faptul că implementarea prezentului plan va avea consecințe și pe plan economic și social, asigurând menținerea în circuitul comercial a unei afaceri viabile, restructurate atât din punct de vedere operațional cât și financiar, un viitor contribuabil la bugetul consolidat al statului.

Reorganizarea Societații prezintă beneficii inclusiv pentru furnizorii Societații, dintre care o parte a acestora înscrisi în tabelul definitiv al creanțelor în categoria creditorilor chirografari. Deși prin plan se prevede efectuarea de distribuiri față de această categorie de creditori, depășirea situației în care se afla Societatea în prezent, nu este posibilă decât prin plata cuantumului acestor creanțe astfel cum se prevede prin plan (adică la valoarea pe care acești creditori ar recupera-o în ipoteza falimentului Societații), în ultimul semestru al ultimului an din Planul propus, atunci când se cunosc și sumele acumulate din continuarea activității Societații. Cu toate acestea, după implementarea planului propus, creditorii Societații vor putea un partener viabil în vederea derulării de raporturi comerciale și în vederea recuperării pierderilor acumulate ca urmare a diminuării cuantumului creanțelor.

În ceea ce privește creditorii ce dețin creanțe garantate asupra societății, planul pe care înțelegem să-l propunem asigură acoperirea creanțelor acestor creditori într-un quantum mai ridicat decât acestea ar fi acoperite în cazul falimentului.

Implementarea cu succes a prezentului plan va reda circuitului comercial o afacere viabilă a cărei activitate va putea fi dezvoltată în continuare.

Planul de reorganizare pe care îl supunem atenției judecătorului-sindic și creditorilor Societații cuprinde perspectivele de redresare ale Societații în raport cu posibilitățile și specificul activității acesteia, indică mijloacele financiare disponibile și evoluția cererii pe piața față de oferta serviciilor societății.

Sursele de finanțare a planului de reorganizare provin din activitatea curentă a societății, și din atragerea de finanțări pentru activitatea curentă, astfel cum aceasta este restructurată operațional prin plan.

Prezentul plan de reorganizare propune achitarea creanțelor înscrise în tabelul definitiv de creanțe într-un quantum mai mare în cazul creditorilor beneficiari ai unor garanții reale și egal, în cazul celorlalți creditori, cu cel care ar fi achitat în caz de faliment.

De menționat ca niciuna dintre categorii nu va primi mai puțin decât ar fi primit în caz de faliment.

Categoriile propuse pentru a vota prezentul plan de reorganizare sunt:

- creanțele garantate (art. 100, alin. 3, lit. a, din legea nr. 85/2006);
- creanțe salariale (art. 100, alin. 3, lit. a, din legea nr. 85/2006);
- creanțele bugetare (art. 100 alin. 3, lit. c, din legea nr. 85/2006);
- creanțele chirografare.

În concluzie, controlul strict al aplicării prezentului plan și monitorizarea permanentă a derulării acestuia, de către factorii menționați în cuprinsul planului, constituie o garanție solidă a realizării obiectivelor pe care și le propune, respectiv plata pasivului asumat prin plan și menținerea afacerii în viața comercială.

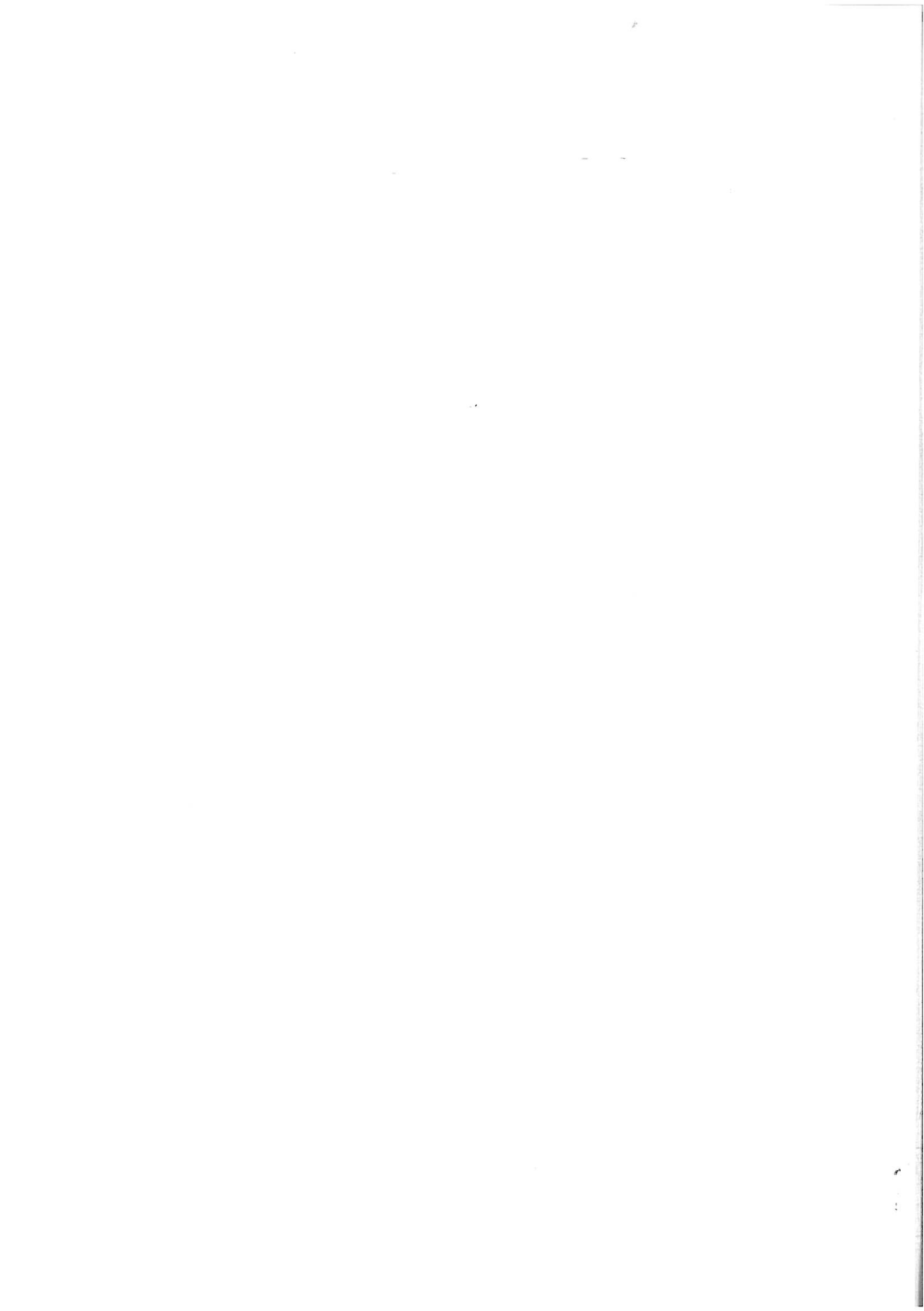
Caracal, 18.11.2015

Administrator special
Barbulescu Dumitru

Nota :

Pe toată perioada de aplicare a planului de reorganizare acesta poate fi modificat potrivit art. 101 alin 5 din legea 85/2006, dacă condițiile în care a fost propus planul de reorganizare nu mai corespund ipotezelor de calcul și previziune sau au fost identificate alte modalități de stingere a creanțelor, surse de finanțare, modificările propuse ce vor fi aduse planului de reorganizare vor fi prezentate creditorilor cu respectarea condițiilor de vot și de confirmare prevăzute de lege.

Vizat ,
Administrator judiciar
Casa de Insolvență GMC SPRL



TABELUL DEFINITIV
 al creanțelor societății debitoare SC MONTE VERDE GROUP SRL

Nr. crt	Nume creditor	Sediu creditor	Caracteristicile creanței solicitate	Creanța acceptată (lei)	Caracteristicile creanței admise	Observații
1.	BRD Groupe Societe Generale SA	Bucuresti, bld. Ion Mihalache, nr. 1-7, sector 1	Garantată conf. art.121 alin.1 din Legea 85/2006	3.125.736,19 lei si 1.556.255,30 euro * (10.056.830,42 lei)	Garantată conf. art.121 alin.1 din Legea 85/2006	Hot 164/2015
TOTAL CREANTE GARANTATE 10.056.830,42 LEI						
2.	AJFP Olt	Slatina, str. Manastirii, nr. 2, jud. Olt	Bugetară - conform art. 123 pct 4 din legea 85/2006	12.088 lei	Bugetară - conform art. 123 pct 4 din legea 85/2006	
TOTAL CREANTE BUGETARE 12.088 LEI						
3.	Drepturi salariale		Salarii restante	29.155 lei		
TOTAL DREPTURI SALARIALE 29.155 LEI						
4.	HENRI SAOUMA	Sediu ales pt comunicare acte, Caracal, Str. Vasile Alecsandri, Nr. 83, cladire Textilrom, Judetul Olt	Chirografară conf. art.123 pct.7 din Legea 85/2006	5.300.621,88 lei	Chirografară conf. art.123 pct.7 din Legea 85/2006	Hot 164/2015
5.	SC BYBLOS EUROPE SRL	Sediu ales pt comunicare acte, Caracal, Str. Vasile Alecsandri, Nr. 83, cladire Textilrom, Judetul Olt	Chirografară conf. art.123 pct.7 din Legea 85/2006	583.953,87 lei + 247.691,03 lei (suma de 247.691,03 lei suma sub conditie)	Chirografară conf. art.123 pct.7 din Legea 85/2006	
6.	JOSEPH SAOUMA	Sediu ales pt comunicare acte, Caracal, Str. Vasile Alecsandri, Nr. 83, cladire Textilrom, Jud. Olt	Chirografară conf. art.123 pct.7 din Legea 85/2006	942.826,82 lei	Chirografară conf. art.123 pct.7 din Legea 85/2006	
7.	CAN PACK FOOD and INDUSTRIAL PACKAGING Sp.zo.o. Debica – Sucursala Tecuci	Tecuci, str. 1 Decembrie 1918, nr. 142, jud. Galati	Chirografară conf. art.123 pct.7 din Legea 85/2006	247.691,03 lei	Chirografară conf. art.123 pct.7 din Legea 85/2006	



S.	Saouma Afaf	Sediu ales pt comunicare acte.Caracal, Str. Vasile Alecsandri, Nr. 83, cladire Textilrom, Judetul Olt	Chirografară conf. art.123 pct.7 din Legea 85/2006	5.751.010,76 lei	Chirografară conf. art.123 pct.7 din Legea 85/2006
TOTAL CREANTE CHIROGRAFARE					
12.826.104,96 LEI					

* la data deschiderii procedura generala insolventa 16.12.2013 -- 1 euro = 4,4537 lei

TOTAL GENERAL . 22.924.177,78 LEI

Administrator judiciar
CASA DE INSOLVENTA GMC S.P.R.L.
Durlanescu Mirela





SC MONTE VERDE GROUP SRL

Caracal jud Olt

Programul de plata a creantelor in cursul procedurii de reorganizare a

SC MONTE VERDE GROUP SRL

pentru creantele inscrise la masa credala

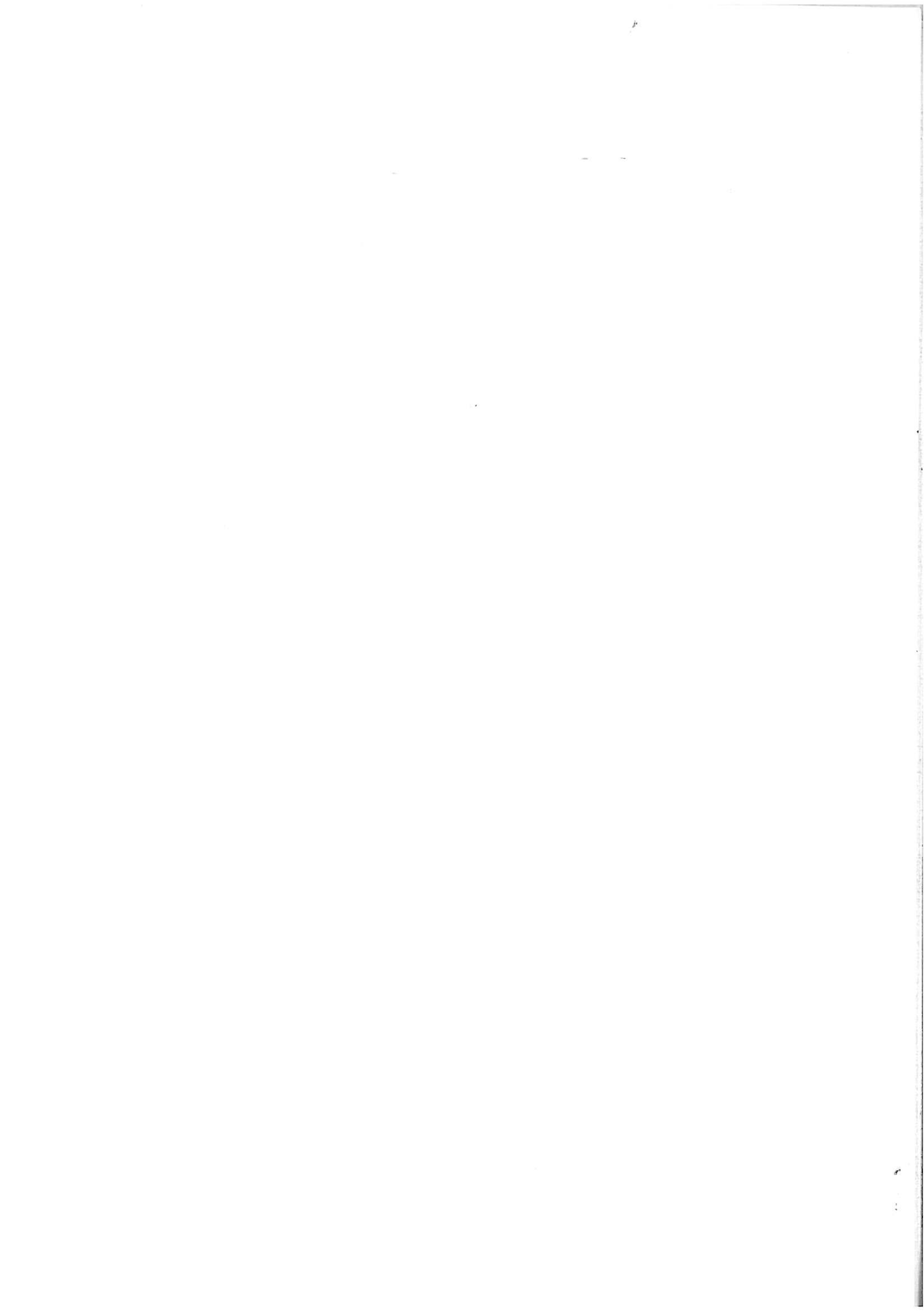
Nr crt	Creditor	Creanta ce urmeaza a fi achitata (lei)	Pondere in categorie	Pondere in programul de plată	Anul 1 dupa confirmarea planului de reorganizare		Anul 2 dupa confirmarea planului de reorganizare		Anul 3 dupa confirmarea planului de reorganizare	
					Sem I lei	Sem II lei	Sem I lei	Sem II lei	Sem I lei	Sem II lei
1	BRD Groupe Societe Generale SA	10.056.830,42 LEI	100	100	0	0	1,508,525	1,508,525	3,519,891	3,519,891
	Total creante garantate	10.056.830,42 LEI								
2	Drepturi salariale	29.155 LEI	100	100	0	0	14,577	14,578	0	0
	Total drepturi salariale	29.155 LEI								
3	AJFP Olt	12.088 lei	100	100	12,088	0	0	0	0	0
	Total creante bugetare	12.088 LEI								
4	HENRI SAOUMA	5.300.621,88 lei			0	0	0	0	0	5.300.621,88 lei
5	SC BYBLOS EUROPE SRL	583.953,87 lei			0	0	0	0	0	583.953,87 lei
6	JOSEPH SAOUMA	942.826,82 lei			0	0	0	0	0	942.826,82 lei
7	CAN PACK FOOD and	247.691,03 lei			0	0	0	0	0	247.691,03 lei
8	Saouma Afaf	5.751.010,76 lei			0	0	0	0	0	5.751.010,76 lei
	Total creante chirografare	12.826.104,36								

Intocmit

Administrator Special

Barbulescu Ion





CONTRACT DE PRESTARI SERVICII / PROCESARE

NR. 07 /06.01.2015

1.PARTILE CONTRACTANTE

SC MONTE VERDE GROUP SRL, in insolventa, cu sediul in Caracal str Vasile Alecsandri nr 83,jud.Olt,inregistrata la Oficiul Registrului Comertului Olt sub nr.J28/190/2001, CIF: RO12723400, reprezentata de administrator special dl. Barbulescu Dumitru, in calitate de **PROCESATOR**

SI

SC GEO FOOD DISTRIBUTION SRL, cu sediul in Bucuresti Sos. Fundeni, nr. 250, inregistrata la Oficiul Registrului Comertului sub nr. J40/1837/2014, CIF:RO32799845, reprezentata de asociat dl. Aurel Adrian, in calitate de **BENEFICIAR**

2.OBIECTUL CONTRACTULUI

Prin prezentul contract partile isi reglementeaza drepturile si obligatiile cu privire la desfasurarea procesului tehnologic al producerii conservelor de legume si fructe.

(Procesul tehnologic cuprinde toate operatiunile de prelucrare a materiilor prime, materialelor si ambalajelor din momentul punerii acestora la dispozitia PROCESATORULUI, fără transfer de proprietate, de către BENEFICIAR și pana la livrarea produsului finit de la PROCESATOR către BENEFICIAR).

3.OBLIGATIILE PARTILOR CONTRACTANTE

3.1. PROCESATORUL se obliga :

-sa prelucreze materiile prime puse la dispozitie de **beneficiar** in cantitatile urnizate si gama sortimentala solicitata de acesta.

-sa asigure utilitatile necesare desfasurarii procesului de productie.

-sa intocmeasca raportul de procesare la sfarsitul fiecărei săptămâni, sau când este cazul, la sfârșitul fiecărui lot de producție, in functie de norma de consum tehnologic care va fi stabilita pentru fiecare produs in parte în funcție de **NORMA DE CONSUM TEHNOLOGIC**.

{**NORMA DE CONSUM TEHNOLOGIC** cuprinde pierderile inerente ce se produc in procesul tehnologic (deseuri la sortare, spalare, curatire materie prima, decantare, manipulare, reglare masini



etc) inclusiv continutul (materie prima, material, ambalaj, materiale auxiliare) regasit in produsul finit, inclusiv pierderile de transport si depozitare.

Materia prima reprezintă factorul esential în asigurarea calitatii produselor finite.

Legumele destinate industrializării trebuie să fie proaspete, neatacate de boli, fără urme de produse fitosanitare, recoltate la stadiul de maturitate industrială.

Continutul de substante utile este un alt factor în care este inclusa notiunea de randament obținut la curățirea legumelor, raportul dintre partea utilă-comestibilă și deseuri.

Depozitarea temporară este un factor important în timpul careia pot apărea o serie de modificări de natură fizică, microbiologică dar cea mai importantă este pierderea apei datorată evaporării având ca rezultat scăderea greutății cu implicații negative asupra NORMEI DE CONSUM specifice.

Cele menționate mai sus, conduc în final la stabilirea NORMEI DE CONSUM TEHNOLOGIC pe fiecare produs în parte.}

Procesatorul va întocmi, iar Beneficiarul va lua la cunostință și va semna Norma de consum tehnologic, pentru fiecare produs în parte, pe loturi de produse.

-sa suporte toate cheltuielile cu utilitățile necesare procesului de producție (energia electrică, gaze, munca vie și celelalte cheltuieli).

3.2. BENEFICIARUL se obliga:

Sa puna la dispozitia procesatorului :

-**MATERII PRIME:** legume/fructe, proaspete, congelate, uscate, etc.

-**AMBALAJE:** tavite și cutii din carton, , cutii metalice și capace aferente, borcane și capace aferente, și alți recipiente necesari procesului de producție.

pastrandu-si dreptul de proprietate asupra lor;

-Beneficiarul va lua la cunostință și va semna Norma de consum tehnologic, pentru fiecare produs în parte, pe loturi de produse;

-Sa urmărească livrarea ritmică a materiilor prime materialelor și ambalajelor;

-Sa plătească pretul procesării în termen de 30 zile de la întocmirea raportului de procesare și în termen de 10 zile dacă este livrat înainte de 30 zile.

Sa comunice în scris în perioada 10-20 ale fiecărei luni, programul de producție pentru luna următoare;

-Sa ridice produsul finit în termen de 30 zile de la întocmirea raportului de procesare . După această perioadă, PROCESATORUL va percepe un pret de 0.35euro fara TVA pe metrul patrat de depozit pe luna, reprezentând costuri de depozitare. La





...se va scrie de catre ambii parti, anexa la contract
suprafetele necesare pentru depozitare pentru luna urmatoare

4. DURATA CONTRACTULUI

Prezentul contract intra în vigoare la data de 06.01.2015 și este valabil până 06.01.2016. Contractul se prelungește prin notificare scrisă, confirmată de cealaltă parte.

5. PREȚUL DE PROCESARE ȘI MODALITATEA DE PLATA

5.1. Pentru operațiunea de procesare a produselor finite (conserve) prețul va stabilit prin ANEXA la contract funcție de recipient manopera și utilități folosite pentru fiecare sortiment.

5.2. Facturarea operațiunii de procesare se va efectua la fiecare livrare către beneficiar a produsului finit obținut sau atunci când este cazul în termen de 30 zile de la întocmirea raportului de procesare conform Art. 3.2 din contract.

5.3. Plata facturilor se va efectua prin transfer bancar și/sau compensare, termen de 10 zile de la data emiterii facturilor de către procesator.

5.4. În cazul în care anterior efectuării prestației vor interveni majorări de preț care afectează costul prestației:

a. Procesatorul are dreptul să majoreze prețul contractului în raport cu majorarea prețurilor, cu obligația să notifice în termen de 30 zile beneficiarul;

b. Beneficiarul, în termen de 10 zile de la data primirii notificării are obligația să comunice prestatorului, în scris, acceptul pentru majorarea de preț, în caz contrar, se considera o acceptare tacită a noului preț.

c. Pentru marfa deja procesată și pentru care nu s-a emis factura de procesare nu se va aplica noul preț, acesta aplicându-se pentru marfa procesată după data intrării în vigoare a noului preț.

6. INCETAREA CONTRACTULUI

6.1. Prezentul contract încetează de plin drept, fără a mai fi necesară intervenția instanțelor judecătorești în cazul în care





- una din părți;
- nu își executa obligațiile esențiale din contract;
- cesionează drepturile și obligațiile sale privind prezentul contract fără acordul celeilalte părți;
- în termen de 10 zile de la data notificării prin care i s-a adus la cunoștință ca nu și-a executat sau își executa necorespunzător oricare din obligațiile ce-i revin;
- prin acordul ambelor părți;
- la notificarea administratorului judiciar.

6.2. Partea care invocă o cauză de încetare a contractului, va notifica cealaltă parte în termen de 1 luna, înainte de data la care încetarea urmează să-și producă efectele.

6.3. Rezilierea prezentului contract nu va avea nici un efect asupra obligațiilor deja scadente între părțile contractante.

6.4. Orice modificare a prezentului contract sau a anexelor sale se va face numai prin act adițional convenit de ambele părți.

7. FORTA MAJORA

7.1. Nici una dintre părțile contractante nu răspunde de neexecutarea la termen și/sau de executarea în mod necorespunzător – total sau parțial – a oricărei obligații care îi revine în baza prezentului contract, dacă neexecutarea sau executarea necorespunzătoare a obligației respective a fost cauzată de forța majoră, așa cum este definită de lege.

7.2. Partea care invocă forța majoră este obligată să notifice celeilalte părți, în termen de 2 zile/48 ore, producerea evenimentului și să ia toate măsurile posibile în vederea limitării consecințelor lui.

7.3. Dacă în termen de 4 zile de la producere, evenimentul respectiv nu încetează, părțile au dreptul să-și notifice încetarea deplină a prezentului contract fără ca vreuna dintre ele să pretindă daune-interese.

8. NOTIFICARI





această declarație este valabilă începând de la data la care este transmisă prin e-mail și se confirmă prin e-mail sau prin poșta- cu confirmare de primire.

9. LITIGII

Neînțelegerile privind executarea ori încetarea acestui contract vor fi rezolvate pe cale amiabilă de reprezentanții celor două societăți sau de instanțele judecătorești competente.

10. CLAUZE FINALE

Modificarea prezentului contract se face numai prin act adițional încheiat între părțile contractante.

Prezentul contract s-a încheiat azi 06.01.2015 în două exemplare originale, câte unul pentru fiecare parte.

PROCESATOR

BENEFICIAR

SC MONTE VERDE GROUP SRL

GEO FOOD DISTRIBUTION SRL





La contractul nr. 07/06.01.2015

In baza articolului 5 pctul 5.1 din contract s-au stabilit pre
procesare pentru urmatoarele ambalaje (recipiente);

1) Borcan 720 ml = 0.49 ron /borcan .

2) Borcan 290 ml = 0.49ron/borcan

3) Cutie 800g =0.30ron/cutie

4) Cutie 400g = 0.30ron/cutie

5) Borcan 1500ml, 1700 ml, 4200ml = 2,5 ron / borca

Preturile de mai sus sunt inclusiv TVA

PROCESATOR



BENEFICIAR





CONTRACT DE PRESTARI SERVICII / PROCESARE

NR. 118 /02.03.2015

1.PARTILE CONTRACTANTE

SC MONTE VERDE GROUP SRL, in insolventa, cu sediul in Caracal str Vasile Alecsandri nr 83, jud.Olt, inregistrata la Oficiul Registrului Comertului Olt sub nr.J28/190/2001, CIF: RO12723400, reprezentata de administrator special dl. Barbulescu Dumitru, in calitate de **PROCESATOR**

SI

SC RALISA & IBI SRL, cu sediul in CARACAL, STR. VASILE ALECSANDRI, nr. 83B, inregistrata la Oficiul Registrului Comertului sub nr. J28/102/2015, CIF: 30511007, reprezentata de administrator IONICA DRAGOS MIHAI, in calitate de **BENEFICIAR**

2.OBIECTUL CONTRACTULUI

Prin prezentul contract partile isi reglementeaza drepturile si obligatiile cu privire la desfasurarea procesului tehnologic al producerii conservelor de legume si fructe.

(Procesul tehnologic cuprinde toate operatiunile de prelucrare a materiilor prime, materialelor si ambalajelor din momentul punerii acestora la dispozitia PROCESATORULUI, fără transfer de proprietate, de către BENEFICIAR și pana la livrarea produsului finit de la PROCESATOR către BENEFICIAR).

3.OBLIGATIILE PARTILOR CONTRACTANTE

3.1. PROCESATORUL se obliga :

-sa prelucreze materiile prime puse la dispozitie de **beneficiar** in cantitatile furnizate si gama sortimentala solicitata de acesta.

-sa asigure utilitatile necesare desfasurarii procesului de productie.

-sa intocmeasca raportul de procesare la sfarsitul fiecărei săptămâni, sau când este cazul, la sfârșitul fiecărui lot de producție, in functie de norma de consum tehnologic care va fi stabilita pentru fiecare produs in parte în funcție de **NORMA DE CONSUM TEHNOLOGIC**.

{**NORMA DE CONSUM TEHNOLOGIC** cuprinde pierderile inerente ce se produc in procesul tehnologic (deseuri la sortare, spalare, curatire materie prima, decantare, manipulare, reglare masini etc) inclusiv continutul (materie prima, material, ambalaj, materiale auxiliare) regasit in produsul finit, inclusiv pierderile de transport si depozitare.

Materia prima reprezintă factorul esential în asigurarea calitatii produselor finite.

Legumele destinate industrializării trebuie să fie proaspete, neatacate de boli, fără urme de produse fitosanitare, recoltate la stadiul de maturitate industrială.





Continutul de substante utile este un alt factor în care este inclusa notiunea de randament obținut la curățirea legumelor, raportul dintre partea utilă-comestibilă și deseuri.

Depozitarea temporară este un factor important în timpul careia pot apărea o serie de modificări de natură fizică, microbiologică dar cea mai importantă este pierderea apei datorată evaporării având ca rezultat scăderea greutateii cu implicații negative asupra NORMEI DE CONSUM specifice.

Cele menționate mai sus, conduc în final la stabilirea NORMEI DE CONSUM TEHNOLOGIC pe fiecare produs în parte.}

Procesatorul va întocmi, iar Beneficiarul va lua la cunostință și va semna Norma de consum tehnologic, pentru fiecare produs în parte, pe loturi de produse.

-sa suporte toate cheltuielile cu utilitățile necesare procesului de producție (energia electrică, gaze, munca vie și celelalte cheltuieli).

3.2. BENEFICIARUL se obliga:

Sa puna la dispoziția procesatorului :

-**MATERII PRIME:** legume/fructe, proaspete, congelate, uscate, etc.

-**AMBALAJE:** tavite și cutii din carton, , cutii metalice și capace aferente, borcane și capace aferente, și alți recipiente necesari procesului de producție.

pastrandu-si dreptul de proprietate asupra lor;

-Beneficiarul va lua la cunostință și va semna Norma de consum tehnologic, pentru fiecare produs în parte, pe loturi de produse;

-Sa urmărească livrarea ritmică a materiilor prime materialelor și ambalajelor;

-Sa plătească pretul procesării în termen de 30 zile de la întocmirea raportului de procesare și în termen de 10 zile dacă este livrat înainte de 30 zile.

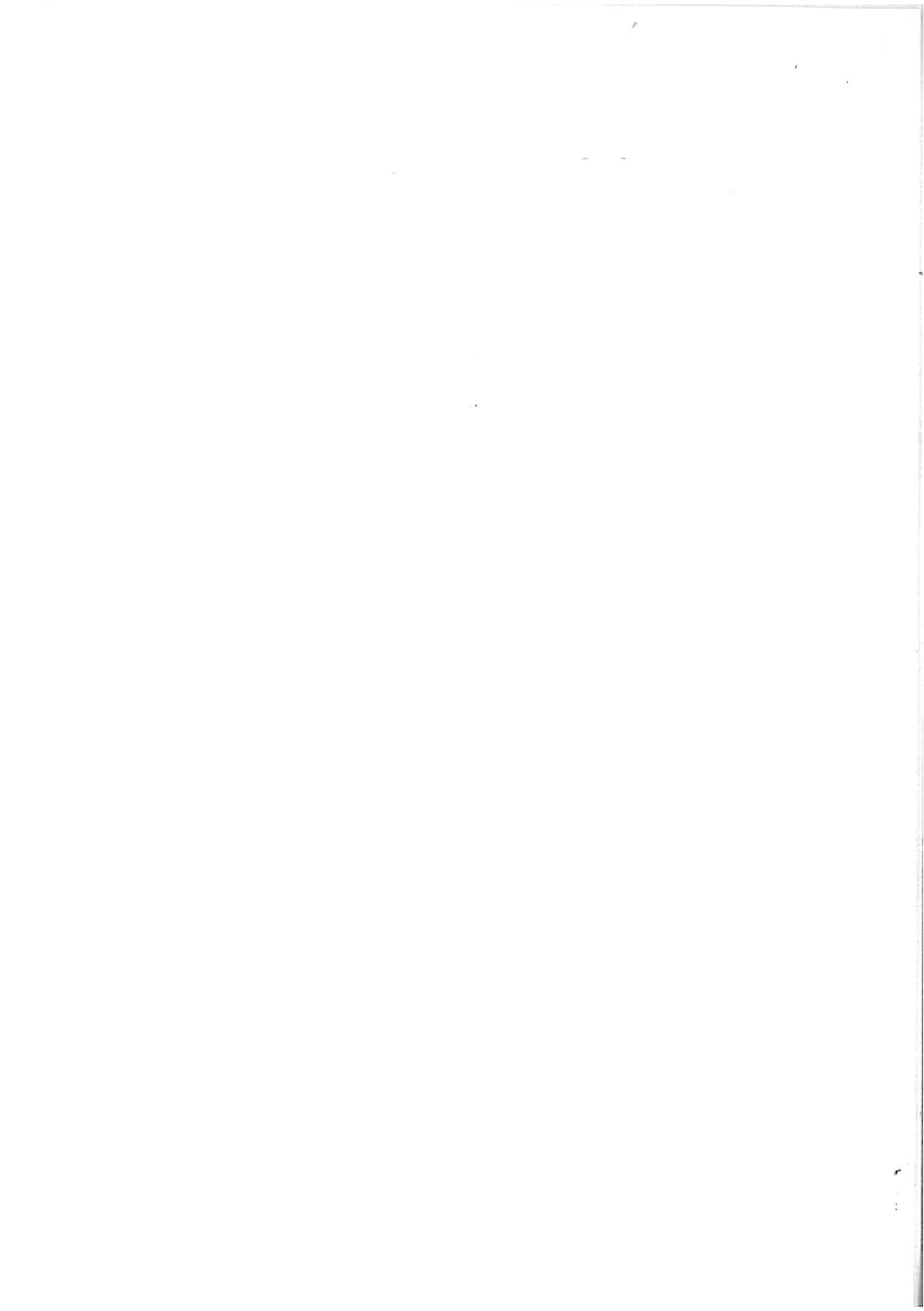
Sa comunice în scris în perioada 10-20 ale fiecărei luni, programul de producție pentru luna următoare;

-Sa ridice produsul finit în termen de 30 zile de la întocmirea raportului de procesare . După această perioadă, PROCESATORUL va percepe un pret de 0.35euro fara TVA pe metrul patrat de depozit pe luna, reprezentând costuri de depozitare. La sfârșitul fiecărei luni, se va semna de către ambele părți, anexa la contract cu suprafețele necesare pentru depozitare pentru luna următoare

4. DURATA CONTRACTULUI

Prezentul contract intră în vigoare la data de 02.03.2015 și este valabil până în 02.03.2016. Contractul se prelungește prin notificare scrisă, confirmată de cealaltă parte.





5. PREȚUL DE PROCESARE ȘI MODALITATEA DE PLATA

5.1. Pentru operațiunea de procesare a produselor finite (conserve) prețul va fi stabilit prin ANEXA la contract funcție de recipient manopera și utilități folosite pentru fiecare sortiment.

5.2. Facturarea operațiunii de procesare se va efectua la fiecare livrare către beneficiar a produsului finit obținut sau atunci când este cazul în termen de 30 zile de la întocmirea raportului de procesare conform Art. 3.2 din contract.

5.3. Plata facturilor se va efectua prin transfer bancar și/sau compensare, în termen de 10 zile de la data emiterii facturilor de către procesator.

5.4. În cazul în care anterior efectuării prestației vor interveni majorări de prețuri care afectează costul prestației:

a. Procesatorul are dreptul să majoreze prețul contractului în raport cu majorarea prețurilor, cu obligația să notifice în termen de 30 zile beneficiarul;

b. Beneficiarul, în termen de 10 zile de la data primirii notificării are obligația să comunice prestatorului, în scris, acceptul pentru majorarea de preț, în caz contrar, se considera o acceptare tacită a noului preț.

c. Pentru marfa deja procesată și pentru care nu s-a emis factura de procesare, nu se va aplica noul preț, acesta aplicându-se pentru marfa procesată după data intrării în vigoare a noului preț.

6. INCETAREA CONTRACTULUI

6.1. Prezentul contract încetează de plin drept, fără a mai fi necesară intervenția instanțelor judecătorești în cazul în care

- una din părți;
- nu își execută obligațiile esențiale din contract;
- cesionează drepturile și obligațiile sale privind prezentul contract fără acordul celeilalte părți;
- în termen de 10 zile de la data notificării prin care i s-a adus la cunoștință că nu și-a executat sau își execută necorespunzător oricare din obligațiile ce-i revin;
- prin acordul ambelor părți;
- la notificarea administratorului judiciar.

6.2. Partea care invocă o cauză de încetare a contractului, va notifica cealaltă parte în termen de 1 luna, înainte de data la care încetarea urmează să-și producă efectele.





6.3. Rezilierea prezentului contract nu va avea nici un efect asupra obligatiilor deja scadente între părțile contractante.

6.4. Orice modificare a prezentului contract sau a anexelor sale se va face numai prin act adițional convenit de ambele părți.

7. FORTA MAJORA

7.1. Nici una dintre părțile contractante nu răspunde de neexecutarea la termen și/sau de executarea în mod necorespunzător – total sau parțial – a oricărei obligații care îi revine în baza prezentului contract, dacă neexecutarea sau executarea necorespunzătoare a obligației respective a fost cauzată de forța majoră, așa cum este definită de lege.

7.2. Partea care invocă forța majoră este obligată să notifice celeilalte părți, în termen de 2 zile/48 ore, producerea evenimentului și să ia toate măsurile posibile în vederea limitării consecințelor lui.

7.3. Dacă în termen de 4 zile de la producere, evenimentul respectiv nu încetează, părțile au dreptul să-și notifice încetarea de plin drept a prezentului contract fără ca vreuna dintre ele să pretindă daune-interese.

8. NOTIFICARI

În acceptiunea părților contractante, orice notificare adresată de una dintre acestea celeilalte este valabil îndeplinită, dacă va fi transmisă prin e-mail și se confirmă prin e-mail sau prin poșta – cu confirmare de primire.

9. LITIGII

Neînțelegerile privind executarea ori încetarea acestui contract vor fi rezolvate pe cale amiabilă de reprezentanții celor două societăți sau de instanțele judecătorești competente.

10. CLAUZE FINALE

Modificarea prezentului contract se face numai prin act adițional încheiat între părțile contractante.

Prezentul contract s-a încheiat azi 02.03.2015 în două exemplare originale, câte unul pentru fiecare parte.

PROCESATOR

BENEFICIAR

SC MONTE VERDE GROUP SRL

SC RALISA & IBI SRL





ANEXA NR.1/ 02.03.2015

La contractul nr. 118/02.03.2015

In baza articolului 5 pctul 5.1 din contract s-au stabilit preturile de procesare pentru urmatoarele ambalaje (recipiente);

- 1) Borcan 720 ml = 0.49 ron /borcan .
- 2) Borcan 290 ml = 0.49ron/borcan
- 3) Cutie 800g =0.30ron/cutie
- 4) Cutie 400g = 0.30ron/cutie
- 5) Borcan 1500ml, 1700 ml, 4200ml = 2,5 ron / borcan

Preturile de mai sus sunt inclusiv TVA

PROCESATOR



[Handwritten signature]



BENEFICIAR



[Handwritten signature]



CONTRACT DE PRESTARI SERVICII / PROCESARE

NR. 183 /01.04.2015

1.PARTILE CONTRACTANTE

SC MONTE VERDE GROUP SRL, in insolventa, cu sediul in Caracal str Vasile Alecsandri nr 83, jud.Olt, inregistrata la Oficiul Registrului Comertului Olt sub nr.J28/190/2001, CIF: RO12723400, reprezentata de administrator special dl. Barbulescu Dumitru, in calitate de **PROCESATOR**

SI

SC BEYOND INVESTMENT GROUP BIG SRL, cu sediul in CARACAL, STR. VASILE ALECSANDRI, nr. 83B, CORP C2 inregistrata la Oficiul Registrului Comertului sub nr. J28/203/2015, CIF: 34265770, reprezentata de administrator RAY KHATER, in calitate de **BENEFICIAR**

2.OBIECTUL CONTRACTULUI

Prin prezentul contract partile isi reglementeaza drepturile si obligatiile cu privire la desfasurarea procesului tehnologic al producerii conservelor de legume si fructe.

(Procesul tehnologic cuprinde toate operatiunile de prelucrare a materiilor prime, materialelor si ambalajelor din momentul punerii acestora la dispozitia **PROCESATORULUI**, fără transfer de proprietate, de către **BENEFICIAR** și pana la livrarea produsului finit de la **PROCESATOR** către **BENEFICIAR**).

3.OBLIGATIILE PARTILOR CONTRACTANTE

3.1. PROCESATORUL se obliga :

-sa prelucreze materiile prime puse la dispozitie de **beneficiar** in cantitatile furnizate si gama sortimentala solicitata de acesta.

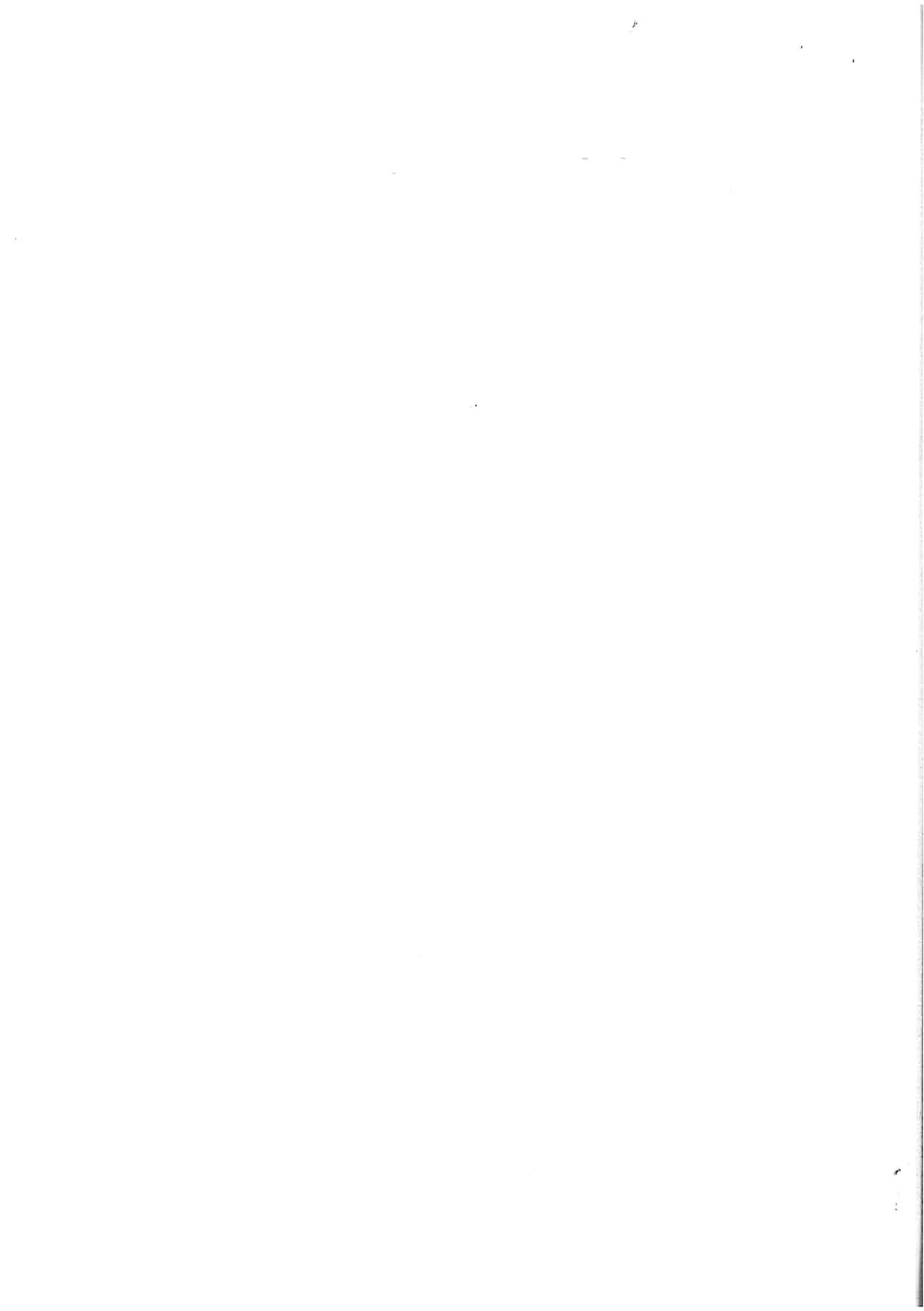
-sa asigure utilitatile necesare desfasurarii procesului de productie.

-sa intocmeasca raportul de procesare la sfarsitul fiecărei săptămâni, sau când este cazul, la sfârșitul fiecărui lot de producție, în funcție de norma de consum tehnologic care va fi stabilita pentru fiecare produs in parte în funcție de **NORMA DE CONSUM TEHNOLOGIC**.

{**NORMA DE CONSUM TEHNOLOGIC** cuprinde pierderile inerente ce se produc in procesul tehnologic (deseuri la sortare, spalare, curatire materie prima, decantare, manipulare, reglare masini etc) inclusiv continutul (materie prima, material, ambalaj, materiale auxiliare) regasit in produsul finit, inclusiv pierderile de transport si depozitare.

Materia prima reprezintă factorul esential în asigurarea calitatii produselor finite.

Legumele destinate industrializării trebuie să fie proaspete, neatacate de boli, fără urme de produse fitosanitare, recoltate la stadiul de maturitate industrială.



Continutul de substante utile este un alt factor în care este inclusa notiunea de randament obținut la curățirea legumelor, raportul dintre partea utilă- comestibilă și deseuri.

Depozitarea temporară este un factor important în timpul careia pot apărea o serie de modificări de natură fizică, microbiologică dar cea mai importantă este pierderea apei datorată evaporării având ca rezultat scăderea greutateii cu implicații negative asupra NORMEI DE CONSUM specifice.

Cele menționate mai sus, conduc în final la stabilirea NORMEI DE CONSUM TEHNOLOGIC pe fiecare produs în parte.

Procesatorul va întocmi, iar Beneficiarul va lua la cunostință și va semna Norma de consum tehnologic, pentru fiecare produs în parte, pe loturi de produse.

-sa suporte toate cheltuielile cu utilitățile necesare procesului de producție (energia electrică, gaze, munca vie și celelalte cheltuieli).

3.2. BENEFICIARUL se obliga:

Sa puna la dispoziția procesatorului :

-**MATERII PRIME:** legume/fructe, proaspete, congelate, uscate, etc.

-**AMBALAJE:** tavite și cutii din carton, , cutii metalice și capace aferente, borcane și capace aferente, și alți recipiente necesari procesului de producție.

pastrandu-si dreptul de proprietate asupra lor;

-Beneficiarul va lua la cunostință și va semna Norma de consum tehnologic, pentru fiecare produs în parte, pe loturi de produse;

-Sa urmărească livrarea ritmică a materiilor prime materialelor și ambalajelor;

-Sa plătească pretul procesării în termen de 30 zile de la întocmirea raportului de procesare și în termen de 10 zile dacă este livrat înainte de 30 zile.

Sa comunice în scris în perioada 10-20 ale fiecărei luni, programul de producție pentru luna următoare;

-Sa ridice produsul finit în termen de 30 zile de la întocmirea raportului de procesare . După această perioadă, PROCESATORUL va percepe un pret de 0.35euro fara TVA pe metrul patrat de depozit pe luna, reprezentând costuri de depozitare. La sfârșitul fiecărei luni, se va semna de către ambele părți, anexa la contract cu suprafețele necesare pentru depozitare pentru luna următoare

4. DURATA CONTRACTULUI

Prezentul contract intră în vigoare la data de 01.04.2015 și este valabil până în 01.04.2016. Contractul se prelungește prin notificare scrisă, confirmată de cealaltă parte..



5. PREȚUL DE PROCESARE ȘI MODALITATEA DE PLATA

5.1. Pentru operațiunea de procesare a produselor finite (conserve) prețul va fi stabilit prin ANEXA la contract funcție de recipient manopera și utilități folosite pentru fiecare sortiment.

5.2. Facturarea operațiunii de procesare se va efectua la fiecare livrare către beneficiar a produsului finit obținut sau atunci când este cazul în termen de 30 zile de la întocmirea raportului de procesare conform Art. 3.2 din contract.

5.3. Plata facturilor se va efectua prin transfer bancar și/sau compensare, în termen de 10 zile de la data emiterii facturilor de către procesator.

5.4. În cazul în care anterior efectuării prestației vor interveni majorări de prețuri care afectează costul prestației:

a. Procesatorul are dreptul să majoreze prețul contractului în raport cu majorarea prețurilor, cu obligația să notifice în termen de 30 zile beneficiarul;

b. Beneficiarul, în termen de 10 zile de la data primirii notificării are obligația să comunice prestatorului, în scris, acceptul pentru majorarea de preț, în caz contrar, se consideră o acceptare tacită a noului preț.

c. Pentru marfa deja procesată și pentru care nu s-a emis factura de procesare, nu se va aplica noul preț, acesta aplicându-se pentru marfa procesată după data intrării în vigoare a noului preț.

6. ÎNCETAREA CONTRACTULUI

6.1. Prezentul contract încetează de plin drept, fără a mai fi necesară intervenția instanțelor judecătorești în cazul în care

- una din părți;
- nu își execută obligațiile esențiale din contract;
- cesionează drepturile și obligațiile sale privind prezentul contract fără acordul celeilalte părți;
- în termen de 10 zile de la data notificării prin care i s-a adus la cunoștință că nu și-a executat sau își execută necorespunzător oricare din obligațiile ce-i revin;
- prin acordul ambelor părți;
- la notificarea administratorului judiciar.

6.2. Partea care invocă o cauză de încetare a contractului, va notifica cealaltă parte în termen de 1 luna, înainte de data la care încetarea urmează să-și producă efectele.



6.3. Rezilierea prezentului contract nu va avea nici un efect asupra obligatiilor deja scadente între părțile contractante.

6.4. Orice modificare a prezentului contract sau a anexelor sale se va face numai prin act adițional convenit de ambele parti.

7. FORTA MAJORA

7.1. Nici una dintre părțile contractante nu răspunde de neexecutarea la termen și/sau de executarea în mod necorespunzător – total sau parțial – a oricărei obligații care îi revine în baza prezentului contract, dacă neexecutarea sau executarea necorespunzătoare a obligației respective a fost cauzată de forța majora, așa cum este definită de lege.

7.2. Partea care invocă forța majora este obligată să notifice celeilalte părți, în termen de 2 zile/48 ore, producerea evenimentului și să ia toate măsurile posibile în vederea limitării consecințelor lui.

7.3. Dacă în termen de 4 zile de la producere, evenimentul respectiv nu încetează, părțile au dreptul să-și notifice încetarea deplin drept a prezentului contract fără ca vreuna dintre ele să pretindă daune-interese.

8. NOTIFICARI

În acceptiunea partilor contractante, orice notificare adresată de una dintre acestea celeilalte este valabil îndeplinită, dacă va fi transmisă prin e-mail și se confirmă prin mail sau prin poșta- cu confirmare de primire.

9. LITIGII

Neînțelegerile privind executare ori încetarea acestui contract vor fi rezolvate pe cale amiabilă de reprezentanții celor două societăți sau de instanțele judecătorești competente.

10. CLAUZE FINALE

Modificarea prezentului contract se face numai prin act adițional încheiat între părțile contractante.

Prezentul contract s-a încheiat azi 01.04.2015 în două exemplare originale, câte unul pentru fiecare parte.

PROCESATOR

SC MONTE VERDE GROUP SRL



BENEFICIAR

SC BEYOND INVESTMENT GROUP BIG SRL



